



\*\*\*\*\*

24/04/1970 (54 ans)

\*\*\*

Mûrs-Érigné (49610)

\*\*\*\*\*

\*\*,\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*,\*\*

## DIRECTEUR DE MAGASIN/MANAGER COMMERCE, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2016 / août 2019 Directeur de magasin**  
Eurodif/Bouchara Cholet  
*\* Refonte du merchandising des différents rayons (blanc, décoration, art de la table...)*  
*\* Mise en place du nouveau concept Bouchara.*
- janv. 2012 / janv. 2016 Directeur de magasin**  
La Halle Châteaubriant puis Angers  
*\* Mise en œuvre du nouveau concept merchandising et de la politique commerciale.*  
*\* Pilotage et analyse des indicateurs commerciaux, définition des plans d'action.*  
*\* Résultats : augmentation du CA en 2012-2013 (+5%) et 2013-2014 (+1%).*
- janv. 2010 / janv. 2012 Responsable de rayon meubles et décoration**  
Conforama Tours puis Châtellerault  
*\* Ouverture du magasin de Châtellerault.*  
*\* Organisation et suivi des travaux, des livraisons, des implantations.*  
*\* Commandes, négociations fournisseurs.*
- janv. 2006 / janv. 2010 Manager de département textile**  
Géant Casino Angers  
*\* Développement des ventes et de la rentabilité par l'optimisation des stocks et la réorganisation du travail de mon équipe.*  
*\* Contrôle des commandes, mise en place d'opérations commerciales, rangement des réserves, ajustement de la masse salariale.*  
*\* Résultats : Progression du 18ème au 12ème rang national en CA. Diminution de 50% des stocks anciens, gain de 8 jours en rotation, diminution du taux de masse salariale de 11 à 10%.*
- janv. 2003 / janv. 2006 Directeur de magasin**  
Jean Delatour Tours  
*\* Développement de l'activité de Service Après Vente et des ventes aux collectivités.*  
*\* Résultats : Augmentation du résultat net de -28K€ en 2003 à +58K€ en 2005.*
- janv. 1999 / janv. 2003 Responsable de rayon**  
Décathlon Nevers (58)  
*\* Agrandissement du magasin de Bourg en Bresse de 1200 à 3000m<sup>2</sup>.*  
*\* Recrutement, formation et animation collective et individuelle.*
- janv. 1997 / déc. 1998 Officier instructeur**  
Armée de terre

### DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 1995 / juin 1996 Maitrise de chimie - BAC+4**

### COMPETENCES

Manager une équipe vente, caisse, SAV (jusqu'à 20 personnes)  
Analyser, gérer un compte d'exploitation (jusqu'à 9 M€)  
Très bonne maîtrise des chiffres et des indicateurs commerciaux  
Sens du commerce et du client.  
Réactivité, dynamisme.

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais**                                  Académique

## **CENTRES D'INTERETS**

---

sport, golf, basket-ball, vélo, randonnée, cuisine, vins, jardinage, bricolage