



\*\*\*\*\*

Nationalité david-castelain

\* \* \* \* \*

Quillan (11500)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

---

## RESPONSABLE COMMERCIAL, Sénior

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

**sept. 2019 / mars 2022 Business Developer**

Studio DUROY Perpignan

*Développement du produit BassMe en BtoB*

**janv. 2006 / juil. 2016 Country Manager France / Responsable Commercial**

Supertooth

*Leader du kit mains libres auto/moto nomade. 60% de parts de marché (sources GFK)*

*Couverture marché France 100% (opérateurs de téléphonie, GSA, GMS, GSS,*

*Automobiles, Indépendants, etc.)*

*CA 2015 : 5M€*

*Relation tripartite Fabricant / Clients / Distributeur*

*Participation au développement de nouveaux produits et projets OEM / ODM*

**janv. 2001 / janv. 2006 Directeur Commercial Distribution France**

Euro Communication Equipements / Supertooth

*Dans le top 3 de la distribution française de produits de téléphonie mobile*

*Pilotage d'une équipe commerciale de 10 personnes et de l'équipe achats/produits de 5 personnes*

*Coordination des services achats / produits / commerce*

*Définition et suivi des objectifs / réalisations*

**janv. 1997 / janv. 2001 Directeur Achats & Produits**

Euro Communication Equipements

**janv. 1993 / janv. 1997 Chef Produits**

Euro Communication Equipements

**janv. 1990 / janv. 1993 Attaché Commercial**

Euro Communication Equipements

*Gestion d'un portefeuille clients. Visites clientèle.*

### COMPETENCES

---

OEM / ODM, Pack office, Sage intégrale ligne 500

### CENTRES D'INTERETS

---

Marche à pied, Bricolage, Jardinage, Aménagements paysagers, Vins.