



**** *

Permis B

Montpellier (34000)

****.******@*****.**

Sales force Pack office, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2022 /

Attaché commerciale

JVS MAIRISTEM

*Entretien du portefeuille client /
migration*

*Création de campagnes emailing &
publipostages*

Fidélisation /suivis des devis et échéances

Analyse du besoin prospect /Fidélisation

janv. 2021 /

Commerciale terrain

Solocal

Prospection/ démarchage/ prise de RDV

Création d'un portefeuille

Fidélisation /suivis

Analyse du besoin prospect

Présentation des produits digitaux

Négociation (BtoB) / Conclusion

janv. 2019 / janv. 2021

Ingénieur Commerciale

Dell technologie

Detection des besoins et propositions d'offres

Analyse du marché

Elaboration d'un plan Commercial

*Définition de la stratégie de gestion et fidélisation de la
relation client*

Négociation

Règlement de litiges de commandes

Entretien d'un relationel avec le portefeuille

Traitement des mails entrants

janv. 2017 / déc. 2018

Stage

Grand port maritime de Marseille /Port de Sète

Organisation d'événements

Réalisation de plannings

Actualisation du site internet

Rencontre avec des

professionnels

Etude de marché

Prise de rendez-vous

Agrégateur de flux

Démarchage

Promotion du port / Salons

Prospection

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2021

Diplômée d'un Master 2 Parcours Commerce/Marketing - BAC+5

Ecole de commerce ESG Montpellier

sept. 2018 / juin 2019

L3 AES parcours Commerce et Affaires internationales

Université Paul Valéry Montpellier

