



Permis B

Lyon 06 (69006)

*****@*****.***

ACHETEUR / APPROVISIONNEUR, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2014 /

Acheteur / Approvisionneur / Rillieux-la-Pape

Boucheries André

En cours CDI

*Avril/14 * Gestion d'un portefeuille achat de 7M € (60 fournisseurs, 800 références, familles achats : crèmerie, charcuterie, surgelés, Boul/Pat).*

** Animation du portefeuille achat : négociations des prix et des accords commerciaux, suivi des litiges*

et veille concernant la bonne application de la politique commerciale de Boucheries André.

** Création des fournisseurs et des produits dans l'ERP et mise à jour au quotidien.*

** Validation des fournisseurs entrants et sortants.*

** Construction de l'offre : sélection des produits, définition du prix de vente et du taux de marge.*

** Animation d'un planning promotionnel annuel ainsi que des animations commerciales.*

** Approvisionnement : définition des quantités vers les magasins lors d'un lancement de produit, déstockages et promotions ponctuelles.*

janv. 2012 / déc. 2013

Assistant achats et logistique/Cavaillon

NEOPOST ID, Groupe NEOPOST

Apprentissage - 1 an

*Sept/12 à Sept/13 * Nombreux sourcing fournisseurs (matériel IT et transporteurs principalement).*

** Saisie, gestion et suivi administratif des commandes sous l'ERP SalesForce.*

** Gestion du parc téléphonique (économie de 40K€ sur l'année).*

** Création des fournisseurs et des produits dans l'ERP et mise à jour au quotidien : 2000 références.*

** Gestion des entrées et des sorties de stock, gestion des livraisons et des expéditions.*

** Force de proposition pour l'amélioration des processus internes concernant le service achats.*

avr. 2010 /

Assistant logistique

Transport JEANTET

** Préparation de commandes, optimisation logistique, suivi des livraisons, facturation, prise de rendezvous.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2010 / juin 2013

Ecole supérieure de commerce; Programme Erasmus - BAC+4

Ecole supérieure de commerce de Saint-Etienne - Groupe EM Lyon; Masaryk University, Brno, République Tchèque

sept. 2008 / juin 2010

D.U.T. Techniques de Commercialisation - BAC+2

I.U.T. de Franche-Comté, Belfort; Montréal, Canada

COMPETENCES

Pack Office, Outlook, SalesForce, ERP

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant

Espagnol

Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Football, Squash, Badminton, Cuisine, musique, cinéma, voyages, Cuba, Chine