********* *******

* *** ** ********
Ormeaux
****
*.*********@*******.**

PROFIL Homme de confiance, polyvalent, autonome, avec des qualités relationnelles, et organisationnelle, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2019 / **Responsable achat, approvisionnement et vente**
Pharmacie De L'abbaye , pharmacie Sarcelles
Négociation des contrats d'achats, coordination de la chaine logistique, gestion des Aléas, litige, facturation, retour. Sélection qualitatif des fournisseur, et prestataire, gestion
D'approvisionnement : LGPI , WINPHARMA, Interlocuteur privilégié sur la fonction achats,
transport.

janv. 2014 / **déc. 2018** **Responsable d' Exploitation**
PME sécurité Privée, IDF
En charge de la gestion administrative, opérationnel: Assurer la satisfaction clients: Interlocuteur privilégié, reporting, réunion périodique, Recrutement, Mise en place, Contrôle et suivi des prestations sur site, des planning prévisionnels, des consignes, registre, administration des ventes (devis, facture...), gestion des approvisionnements,
achats.

janv. 2012 / **janv. 2014** **Footballeur semi-professionnel**
Wembley FC, Londres UK
Séance quotidienne d'entrainements, matchs. La détermination, être à l'écoute des autres, l'esprit d'équipe

janv. 2008 / **déc. 2011** **Assistant administratif et commercial**
PME sécurité Privée
Réceptions des appels téléphoniques, AdministraJon des ventes, Traitement des anomalies, des informations, saisie des documents, Suivi du tableau de bord ,rédiger les
supports de communication interne (CR, registre, rapport, gestion des déplacements professionnels), Planification des agents,

/ **Conseiller immobilier indépendant**
Conforama, Châtres
Création, développement du portefeuille d'offre à vendre: 60000 euros, Accompagnements, suivi administraJf des clients, OrganisaJon des visites, Recherche d'acquéreurs/ investisseurs, et de preneur potentiel.

/ **Gestionnaire de stock**
Conforama, Châtres
Préparation, réception de commande, Sélection tri : soldeurs, casse, picking, utilisation du
Caces 1, 3, 5, Saisie des entrées, sortie, ainsi que les nouvelles références.

/ **Commercial**
Sleek haïr France, Lognes
Développement, relation commerciales opérationnelles, Gestion des demandes commerciales France et Export (traitement des commandes, relances, préparation des devis....), Gestion des demandes de l'administration des ventes France et Export (création,
mise à jour des fiches clients, traitement des factures ....), Gestion des appels entrant

et
sortant de manière professionnelle.

/ **Directeur technique sportif**
ASCF, Champs-sur-Marne
Encadrement de l'équipe technique, Encadrement de l'équipe technique responsable de la formation des futurs joueurs, Gestion du recrutement des joueurs, parfois des transferts, Management de l'organisation du club., Management des salariés (staff technique, préparateurs physiques, BPJEPS ...)., Représentation de l'image du club à l'extérieur, et s'occupe de négocier avec les marques, les partenaires financiers, les médias et les fournisseurs d'équipement.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **Licence d'Economie, Gestion, Droit d'Entreprise LOGISTIQUE ET TRANSPORT, ADMINISTRATION ET ÉCHANGE INTERNATIONAL, MANAGEMENT, COMPTABILITÉ, MARKETING** - BAC+3
Université Paris XII

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français