



02/07/1966 (57 ans)
Divorcé, 2 enfants
Permis B

** *** ** *****

Vesoul (70000)

*****@*****.*

Responsable commercialisation animateur division grand public, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2019 /

Responsable commercialisation animateur division grand public

LISADOU COOPERATIVE TERRE COMTOISE - Vaux les prés (25)

Missions

- * En charge du recrutement des personnels des magasins.
- * Gestion et organisation des inventaires.
- * Responsable de l'aménagement intérieur des magasins.
- * Elaboration avec les responsables magasins de leur budget.
- * Suivi commercial des magasins dans le respect de la politique commerciale de la coopérative et de l'enseigne.
- * Garant du respect des PAN.
- * Référent du logiciel d'aide à la commande ORISON.
- * Développement au niveau des magasins du PARETO.

avr. 2017 / mai 2018

Approvisionnement division grand public

LISADOU COOPERATIVE TERRE COMTOISE - Vaux les prés (25)

Missions

- * Gestion de l'approvisionnement des 21 magasins.
- * Préparer et piloter les actions pour optimiser les stocks.
- * Mise en œuvre des politiques d'achats.
- * Application du référentiel des procédures d'achats et étude des performances.
- * Définition des priorités commerciales par rapport aux stocks, au PAN, ainsi qu'aux promotions prévues.

avr. 2012 / avr. 2017

Responsable de magasin

COHESIS DISTRIBUTION GAMMVERT - Reims (51)

Jardinerie, espace professionnel agricole, viticole et espaces verts professionnel

Responsable de magasin

Reprise en main du magasin et du personnel

- * Première mission : remettre en ordre de marche le magasin ainsi que les stocks présents en vue du changement d'enseigne.
- * Gestion du passage de l'enseigne POINT VERT à GAMMVERT.
- * Suivi et maintien des marges, surveillance de la démarque connue et inconnue.
- * Gestion du personnel : horaires et planning
- * Définition des priorités commerciales par rapport aux stocks, au PAN, ainsi qu'aux promotions prévues.

juin 2011 / mars 2012

Détaché

CASSIER APPRO par SANDERS GRAND EST - Pionsat (63)

Agroalimentaire, meunerie

Directeur des ETS CASSIER APPRO

Muté afin d'analyser le site, proposer des investissements nécessaires afin de redresser son activité :

- * Responsable du site de stockage et d'approvisionnement de matières premières agricoles et de produits d'agrofouritures ainsi que d'un magasin (vente au grand public de produits de jardinage et autres)
- * Gestion des achats et des stocks
- * Suivi et maintien des marges
- * Suivi de la formation du personnel (14 salariés sur 3 sites) ainsi que le respect des règles de sécurité (création ou remises aux normes)
- * Définition de la politique commerciale

juin 2010 / juin 2011

Responsable de dépôt

SANDERS GRAND EST - Einville (54)

Agroalimentaire, meunerie

Responsable de dépôt

Embauché afin d'analyser le site, proposer des investissements nécessaires à sa poursuite ou sa cessation d'activité :

* Responsable du site de stockage et d'approvisionnement de matières premières agricoles et de produits d'agrofournitures

* Gestion des achats ainsi que des tarifs de vente des produits d'appro

* Définition de la politique commerciale à tenir vis-à-vis des produits d'appro et les faire appliquer par mes deux commerciaux

* Réalisation des mises aux normes du site et/ou création d'un autre avec coûts et financements nécessaires

févr. 2010 /

Technicien agricole

AGRILEADER,- Crétzantignies (10)

Agroalimentaire, meunerie

Technicien agricole

* Vente de produits phytosanitaires de semences et autres produits nécessaires à une exploitation agricole par téléphone par téléphone

janv. 2006 / déc. 2009

ENTREPRENEUR

La Rochelle (17)

Tabac-Loto-Pressé

Propriétaire gérant

* Relation et vente clientèle de particuliers

* Rationalisation des commandes et de la gestion du stock par la mise en place de systèmes informatiques

* Gestion des stocks et des commandes

* Négociations avec les fournisseurs

* Comptabilité

* Augmentation du chiffre d'affaires et de la rentabilité pour un total bilan de 390 K€

janv. 1988 / janv. 2006

Responsable de silo

SOUFFLET S.A. - Nogent sur Seine (10)

* Responsable du développement des ventes de produits phytosanitaires et de la collecte de céréales auprès d'une clientèle d'agriculteurs et de particuliers Progression d'activité régulière jusqu'à atteindre 20 000 t de céréales et 4 000 t d'engrais.

* Responsable du magasin de 80 m² - gestion, approvisionnement, vente

* Chargé du suivi administratif et technique des flux et du chiffre d'affaires

* Gestion et formation des personnels saisonniers

* Prospections nouveaux clients et fidélisation

janv. 1987 / janv. 1988

Responsable de Serres

SERRES - Nogent sur Seine (10)

Agroalimentaire

Responsable de Serres

* Approvisionnement, organisation des enlèvements et des transports

* Gestion du personnel - 7 personnes

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1990

Formation continue

/ juin 1987

BTS production Végétale - BAC+2

lycée Agricole de Sainte Maure (10)

/ juin 1985

Bac Général de Technicien Agricole - BAC

lycée Agricole de Crézancy (02)

/

Permis cariste interne

COMPETENCES

Excel, Word, systèmes informatiques

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français