



\*\*\*\*\*

02/07/1966 (57 ans)  
Divorcé, 2 enfants  
Permis B

\*\* \*\* \*\* \*\* \*

Vesoul (70000)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*

## Responsable commercialisation animateur division grand public, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2019 /

#### Responsable commercialisation animateur division grand public

LISADOU COOPERATIVE TERRE COMTOISE - Vaux les prés (25)

##### Missions

- \* En charge du recrutement des personnels des magasins.
- \* Gestion et organisation des inventaires.
- \* Responsable de l'aménagement intérieur des magasins.
- \* Elaboration avec les responsables magasins de leur budget.
- \* Suivi commercial des magasins dans le respect de la politique commerciale de la coopérative et de l'enseigne.
- \* Garant du respect des PAN.
- \* Référent du logiciel d'aide à la commande ORISON.
- \* Développement au niveau des magasins du PARETO.

avr. 2017 / mai 2018

#### Approvisionnement division grand public

LISADOU COOPERATIVE TERRE COMTOISE - Vaux les prés (25)

##### Missions

- \* Gestion de l'approvisionnement des 21 magasins.
- \* Préparer et piloter les actions pour optimiser les stocks.
- \* Mise en œuvre des politiques d'achats.
- \* Application du référentiel des procédures d'achats et étude des performances.
- \* Définition des priorités commerciales par rapport aux stocks, au PAN, ainsi qu'aux promotions prévues.

avr. 2012 / avr. 2017

#### Responsable de magasin

COHESIS DISTRIBUTION GAMMVERT - Reims (51)

Jardinerie, espace professionnel agricole, viticole et espaces verts professionnel

Responsable de magasin

Reprise en main du magasin et du personnel

- \* Première mission : remettre en ordre de marche le magasin ainsi que les stocks présents en vue du changement d'enseigne.
- \* Gestion du passage de l'enseigne POINT VERT à GAMMVERT.
- \* Suivi et maintien des marges, surveillance de la démarque connue et inconnue.
- \* Gestion du personnel : horaires et planning
- \* Définition des priorités commerciales par rapport aux stocks, au PAN, ainsi qu'aux promotions prévues.

juin 2011 / mars 2012

#### Détaché

CASSIER APPRO par SANDERS GRAND EST - Pionsat (63)

Agroalimentaire, meunerie

Directeur des ETS CASSIER APPRO

Muté afin d'analyser le site, proposer des investissements nécessaires afin de redresser son activité :

- \* Responsable du site de stockage et d'approvisionnement de matières premières agricoles et de produits d'agrofouritures ainsi que d'un magasin (vente au grand public de produits de jardinage et autres)
- \* Gestion des achats et des stocks
- \* Suivi et maintien des marges
- \* Suivi de la formation du personnel (14 salariés sur 3 sites) ainsi que le respect des règles de sécurité (création ou remises aux normes)
- \* Définition de la politique commerciale

juin 2010 / juin 2011

**Responsable de dépôt**

SANDERS GRAND EST - Einville (54)

Agroalimentaire, meunerie

Responsable de dépôt

Embauché afin d'analyser le site, proposer des investissements nécessaires à sa poursuite ou sa cessation d'activité :

\* Responsable du site de stockage et d'approvisionnement de matières premières agricoles et de produits d'agrofournitures

\* Gestion des achats ainsi que des tarifs de vente des produits d'appro

\* Définition de la politique commerciale à tenir vis-à-vis des produits d'appro et les faire appliquer par mes deux commerciaux

\* Réalisation des mises aux normes du site et/ou création d'un autre avec coûts et financements nécessaires

févr. 2010 /

**Technicien agricole**

AGRILEADER,- Crétzantignies (10)

Agroalimentaire, meunerie

Technicien agricole

\* Vente de produits phytosanitaires de semences et autres produits nécessaires à une exploitation agricole par téléphone par téléphone

janv. 2006 / déc. 2009

**ENTREPRENEUR**

La Rochelle (17)

Tabac-Loto-Pressé

Propriétaire gérant

\* Relation et vente clientèle de particuliers

\* Rationalisation des commandes et de la gestion du stock par la mise en place de systèmes informatiques

\* Gestion des stocks et des commandes

\* Négociations avec les fournisseurs

\* Comptabilité

\* Augmentation du chiffre d'affaires et de la rentabilité pour un total bilan de 390 K€

janv. 1988 / janv. 2006

**Responsable de silo**

SOUFFLET S.A. - Nogent sur Seine (10)

\* Responsable du développement des ventes de produits phytosanitaires et de la collecte de céréales auprès d'une clientèle d'agriculteurs et de particuliers Progression d'activité régulière jusqu'à atteindre 20 000 t de céréales et 4 000 t d'engrais.

\* Responsable du magasin de 80 m<sup>2</sup> - gestion, approvisionnement, vente

\* Chargé du suivi administratif et technique des flux et du chiffre d'affaires

\* Gestion et formation des personnels saisonniers

\* Prospections nouveaux clients et fidélisation

janv. 1987 / janv. 1988

**Responsable de Serres**

SERRES - Nogent sur Seine (10)

Agroalimentaire

Responsable de Serres

\* Approvisionnement, organisation des enlèvements et des transports

\* Gestion du personnel - 7 personnes

**DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

/ juin 1990

**Formation continue**

/ juin 1987

**BTS production Végétale** - BAC+2

lycée Agricole de Sainte Maure (10)

/ juin 1985

**Bac Général de Technicien Agricole** - BAC

lycée Agricole de Crézancy (02)

/

**Permis cariste interne**

**COMPETENCES**

---

Excel, Word, systèmes informatiques

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Français**