



***** *****

22/05/1981 (42 ans)

* * * * *

Paris (75000)

*****.*****@*****.***

DIRECTEUR D'HYPERMARCHÉ, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2023 /

Directeur Hypermarché

INTERMARCHÉ - (38)

* Hypermarché de 7541m²

* Reprise d'un ex Hyper Géant Casino (Oct 2023), réimplantations globale de l'hyper sur

l'offre alimentaire et non alimentaire (fournisseurs base et directs)

* Projet de modernisation de 6M€ avec réduction de surface au profit du Drive

* Acculturation de l'ancienne équipe Casino et recrutement

* Mise en place des standards merchandising, commerce, managériaux, sécurité et hygiène

* Pilotage et renégociation des contrats prestataires (hygiène, sécurité, maintenance)

* Animation CSE/CSSCT avec les élus (2 syndicats représentés, instauration d'un dialogue

social)

mai 2023 / oct. 2023

Directeur Hypermarché

E.LECLERC - (79)

* Hypermarché de 6500m², 67M€, 200 collaborateurs

* 28 encadrants

* Participation active à la politique RH et au recrutement

* Projet de réaménagement du Drive

* Projet de remodeling magasin avec refonte complète des 2 secteurs alimentaires (2024) co construit avec l'adhérent

* Travail sur la casse (nouvelle méthodologie) et le stock en non al

* Travail sur la politique prix et l'image prix (suite à l'arrêt de la distribution des prospectus)

* Animation de la galerie marchande (agence de voyages, boutiques, Cafétéria)

* Rituels managériaux (réunions d'équipes, brief, réunions d'encadrement, point RH)

août 2022 / déc. 2022

Directeur Magasin

MR.BRICOLAGE - QUINCY SOUS SENART (91)

* Pilotage des items décalés dans un contexte post ouverture d'un magasin de 7000m²

* Coaching terrain, rituels managériaux (brief, réunions mensuelles, entretiens individuels vendeur-CS, CS-DM), accompagnement des équipes dont 3 encadrants fraîchement nommés (posture, organisation, prise de recul, savoir être)

* Développement des ventes projet (cuisine, sdb, jardin) avec vendeurs formés

oct. 2021 / juin 2022

Directeur Magasin

CASTORAMA - MONTGERON (91)

* Stratégie de redressement d'un vieux magasin menacé de fermeture

* Coaching terrain des équipes pour accroître le professionnalisme, répondre aux attentes des clients, reprise en mains des sujets sécurité et maintenance, animation CSE/CSSCT et divers rituels managériaux, 90 collaborateurs, CA 14M€

* Modernisation du magasin avec les membres du Codir (réimplantations, respect des standards merchandising, nettoyage, respect des règles de sécurité)

* Travail sur la rentabilité avec une baisse de 150k€ du stock provisionné (-30%), training de vente le samedi avec CR/CS et les vendeurs, animation micro le weekend pour dynamiser le commerce et créer du lien avec la clientèle

* En 6 mois, 5 challenges nationaux remportés et un REX à +910% vs 2021

sept. 2015 / sept. 2021

Directeur Magasin

DARTY - LE CHESNAY (78)

* Mise en place de la politique commerciale de l'enseigne, respect des process liés

auxème

flux et au recrutement, dans le 13DARTY de France, CA 18M€

* Accompagnement de l'équipe magasin composée de 43 employés (dont 5 Managers)

pour appliquer des techniques de vente efficaces et offrir un service Premium et innovant à nos clients

* Gestion de l'espace de vente réalisée quotidiennement en assurant la disponibilité des marchandises, l'affichage correct des prix et la propreté du magasin afin d'optimiser la satisfaction de la clientèle (univers traditionnels blanc/brun, espace cuisine et pôle service), réduction de la masse salariale avec la polyvalence

* Résultats : retail profit de +841k€ en 2019 vs +50k€ en 2015, +100 places au Ranking

services France (sur 230 magasins), baisse des stocks, modernisation du magasin

avr. 2013 / août 2015

Chef de Secteur PGC Frais LS

AUCHAN - VELIZY VILLACOUBLAI (78)

* Membre actif du Comité de Direction du 1 Hypermarché France (300M€ CA annuel)

* En charge de 70% du Niveau 1 Secteur Alimentaire sec et frais LS composé de 150 collaborateurs dont 12 Managers de rayons, 110M€ CA annuel. Nouvelles organisations avec coordonnateur de nuit et de jour

* Résultats : 1ère marge moins frais en € et 3ème en taux France

mai 2011 / avr. 2013

Chef de Secteur Vente d'Equipement

AUCHAN ère- TAVERNY (95)

* 1 expérience de Chef de Secteur et de Comité de Direction avec délégation de pouvoir

* Membre actif du Comité de Direction d'un Hypermarché de 100M€

* Travaux réalisés sur la période : sauvegarde d'une équipe et d'un secteur sinistrés, embauche et accompagnement de 2 Chefs de rayon, nomination d'un Responsable réserve/SAV, training de vente afin d'améliorer les performances CA, Marge et services,

renforcement de la politique Sécurité afin de réduire la Démarque (mise en place d'un point retrait, refonte de la réserve avec adressage et zone sensible badgée)

août 2007 / avr. 2011

Chef de Rayon Multimédia/Téléphonie

AUCHAN èr- MERU (60)

* 1 taux de marge France en 2008 2009 et 2010

* Accompagnement, coaching et polyvalence de l'équipe de vente

* Travaux réalisés sur la période : modernisation du secteur avec un projet d'agrandissement de l'hyper, promotion et parrainage de 2 CR Junior

sept. 2006 / juil. 2007

Manager des Ventes

PC CITY - SAINTE GENEVIEVE DES BOIS (91)

* Reprise en mains des basiques métiers sur un magasin vieillissant

* Professionnalisation des équipes, travail sur les performances vendeurs individuelles

* Conduite du PSE : communication et réunions d'équipes, reclassement du personnel

juil. 2006 / août 2006

PC CITY - HEMEL HEMPSTEAD (Royaume-Uni)

* Task Force au siège du groupe Dixons en Angleterre

* Collaboration avec les équipes britanniques IT sur le futur système caisse

* Déploiement du logiciel dans les magasins France

févr. 2006 / juin 2006

Manager des Ventes

PC CITY - GENNEVILLIERS (92)

* Participation au projet et à l'ouverture du magasin

* Recrutement, formation, coaching, agencement du magasin

sept. 2005 / févr. 2006

Manager des Ventes

PC CITY - HERBLAY (95)

* Participation à l'ouverture du magasin

* Vente, coaching terrain, merchandising, animation vente/services

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ mars 2006

- BAC+6 et plus

KEDGE Business School - Marseille

/ juil. 2005

Bachelor in EU Management)ème - BAC+3
Westminster University - London

sept. 1999 / juin 2001

Prépa Sciences Po
Lycée Victor DURUY, Paris 7

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Sport, moto, aéronautique, gastronomie, cinéma, art classique, lecture, voyages, histoire, bricolage, jardinage, botanique