

## Directeur Commercial Groupe, Sénior

#### **EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

### janv. 2016 / janv. 2022 Directeur Commercial Groupe

ALIAXIS FRANCE Cholet

- . Encadrement de 110 commerciaux, en France et à l'international.
- . Développement de la succursale du Maroc.
- . Implantation et déploiement d'un nouveau CRM groupe.
- . Transformation complète du système de fonctionnement commercial: budgets, politique salariale, contrats.
- . Elaboration de la stratégie et de la politique commerciale, vente et prescription, avec les dirigeants du groupe international.
- . Pilotage de la croissance, de 335M€ en 2016 à 405M€ en 2021.

### janv. 2008 / janv. 2016 Directeur Commercial NICOLL

NICOLL FRANCE Cholet

- . Pilotage de l'ensemble des opérations sur la France, encadrement de 80 commerciaux, pour un chiffre d'affaires de 220 M€.
- . Définition et suivi de la politique commerciale, en tant que leader du marché.
- . Suivi du pricing et surveillance des marges.
- . Lancement de commercialisation sur les nouveaux canaux, pure player, réseaux sociaux, e-business.
- . Mise en œuvre de programmes de formations pour les collaborateurs.

### janv. 2000 / janv. 2008 Directeur Commercial France

SAS FRANCE LYON

- . Encadrement de 10 commerciaux, pour un chiffre d'affaires de 28 M€.
- . Gestion des contrats en réseau de distribution professionnelle et grand public.
- . Participation active au développement des nouveaux produits.

#### janv. 1996 / janv. 2000 Directeur réseau GSB

SAS FRANCE LYON

- . Création du canal de vente.
- . Définition du plan d'action et création de linéaires
- . Gestion de la croissance, de 0 à 10M€ en 4 ans.

#### **DIPLOMES ET FORMATIONS**

Cabinet Bain: Vendre en prescription, analyse des organisations

BTS, Chaudronnerie et tuyauterie industrielle - BAC+2

Management school Vlerik, Gent

## **COMPETENCES**

e-business

# **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

**Anglais** 

Français