



**** *

** * * * * *

Frontonas (38290)

* * * * * *

* * * * * @ * * * * *

Directeur Commercial Groupe, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2016 / janv. 2022** **Directeur Commercial Groupe**
ALIAxis FRANCE Cholet
- . Encadrement de 110 commerciaux, en France et à l'international.
 - . Développement de la succursale du Maroc.
 - . Implantation et déploiement d'un nouveau CRM groupe.
 - . Transformation complète du système de fonctionnement commercial: budgets, politique salariale, contrats.
 - . Elaboration de la stratégie et de la politique commerciale, vente et prescription, avec les dirigeants du groupe international.
 - . Pilotage de la croissance, de 335M€ en 2016 à 405M€ en 2021.
- janv. 2008 / janv. 2016** **Directeur Commercial NICOLL**
NICOLL FRANCE Cholet
- . Pilotage de l'ensemble des opérations sur la France, encadrement de 80 commerciaux, pour un chiffre d'affaires de 220 M€.
 - . Définition et suivi de la politique commerciale, en tant que leader du marché.
 - . Suivi du pricing et surveillance des marges.

 - . Lancement de commercialisation sur les nouveaux canaux, pure player, réseaux sociaux, e-business.
 - . Mise en œuvre de programmes de formations pour les collaborateurs.
- janv. 2000 / janv. 2008** **Directeur Commercial France**
SAS FRANCE LYON
- . Encadrement de 10 commerciaux, pour un chiffre d'affaires de 28 M€.
 - . Gestion des contrats en réseau de distribution professionnelle et grand public.
 - . Participation active au développement des nouveaux produits.
- janv. 1996 / janv. 2000** **Directeur réseau GSB**
SAS FRANCE LYON
- . Création du canal de vente.
 - . Définition du plan d'action et création de linéaires
 - . Gestion de la croissance, de 0 à 10M€ en 4 ans.

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / **Cabinet Bain: Vendre en prescription, analyse des organisations**
- / **BTS, Chaudronnerie et tuyauterie industrielle - BAC+2**
Management school Vlerik, Gent

COMPETENCES

e-business

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Français