



*** **

Permis B (+ Véhicule)

** ** ** **

Bezons (95870)

*****@*****.**

RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2023 / oct. 2023

RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT

Seine-et-Marne - TFE

- o Détecter et exploiter des opportunités foncières en fonction des zones à fort potentiel.*
- o Développer les relations avec les collectivités (les élus, services d'urbanisme, etc.)*
- o Réaliser des études de faisabilité en évaluant les risques.*
- o Réaliser les bilans et coordonner les opérations.*
- o Suivre l'exécution des ouvrages, contrôle de la conformité et réception des travaux.*

janv. 2019 / déc. 2022

RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT

Île de France

- o Détecter et exploiter des opportunités foncières en fonction des zones à fort potentiel.*
- o Étudier des marchés pour définir un programme immobilier adapté et rentable.*
- o Gérer les aspects administratifs et financiers de l'opération*
- o Développer et animer un réseau d'intermédiaires (géomètres, BET, architectes, etc.)*
- o Piloter le pôle commercial pour assurer la commercialisation des programmes.*

janv. 2017 / déc. 2021

DIRECTEUR COMMERCIAL & MARKETING

Île de France

- o Mettre en place un plan d'action commercial et développer le chiffre d'affaires.*
- o CA 2018 : 216.K € / CA 2019 : 468.K €*
- o CA 2020 : 410K € / CA 2021 : 215 K €*
- o TOTAL CA RÉALISÉ DEPUIS 2018 : 1,324 M €*
- o Prospector. Répondre aux appels d'offre. Négocier et signer de nouveaux contrats.*
- o Recruter, intégrer et manager une équipe de plus de 15 personnes.*
- o Piloter l'activité, gérer la relation client/partenaire, et suivre la performance.*
- o Développer la visibilité de l'entreprise en Île-de-France, auprès des prospects.*

janv. 2017 / déc. 2018

RESPONSABLE MARKETING ET COMMERCIAL

Côte d'Ivoire

- o Développer la visibilité et le chiffre d'affaires des produits auprès de +1000 clients.*
- o Réorganiser le merchandising des agences d'Abidjan aux normes européennes.*
- o Former les clients/leurs équipes aux techniques de merchandising et de vente directe.*
- o Organiser les évènements : salon Pharmafrica-expo. Lauréat du prix du meilleur stand.*
- o Élaborer un plan marketing relatif aux opérations de fidélisation de la clientèle.*

janv. 2015 / déc. 2016

RESPONSABLE SECTEUR

Noisiel - Alternance

- o Réaliser les objectifs de volumes auprès de 100 clients B-TO-B, sur l'Île-De-France.*
- o Animer, développer la diffusion des produits : Nescafé, Cacao Mix, Nestlé Milk, Nestea.*
- o Accompagner les clients sur le plan marketing et participation à quelques salons.*

janv. 2013 / déc. 2014

ASSISTANT COMMERCIAL

Courbevoie - Alternance

- o Prospector par téléphone et en physique : prise de rendez-vous (40 rdv/mois).*
- o Mettre en place une veille concurrentielle, étudier le marché, proposer des actions.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / oct. 2022 **Mastère spécialisé - Maitrise d'ouvrage et gestion immobilière** - BAC+4
ESTP Paris
- / juin 2015 **Master - Manager de la stratégie et du développement commerciale** -
BAC+4
IDRAC.
- / juin 2013 **Bachelor - Responsable marketing et commercial** - BAC+3
IDRAC - Paris (17è)

COMPETENCES

SAP, pack Office, Power-BI, Salesforce

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant
Français

CENTRES D'INTERETS

Immobilier