



***** ** *****

Permis B

** *** ** *****

La Madeleine (59110)

*****.*****@*****.***

Contrôleur de gestion achats Home, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mai 2017 /

Contrôleur de gestion achats Home

VERTBAUDET - Tourcoing

Secteur du Home (Textile Home, Décoration, Chambre et Literie) : 1400 références, budget d'achat : 41 000k€ à l'année

Cadencement des livraisons en fonction des ventes, des ruptures, des contraintes produits/fournisseurs : garantir une disponibilité, une rotation et un écoulement optimum

Analyse du secteur au quotidien et actions à mettre en œuvre : Taux de disponibilité, résultat des ventes, niveau de stock, réactivité sur les best/bad...

Création et mise à jour de reporting, création du fichier de l'approvisionnement HOME (annualisation des cadencements)

Relation permanente avec la category manager (budget, analyse...), les chefs de produit

(prévision des ventes, suivi des courbes de vie, analyse ponctuelle...) et les achats (suivi de

livraison, réassorts...)

Gestion d'un niveau de stock à 1,3k pièces par semaine

Gestion de la liquidation : proposer la démarque en fonction de l'écoulement des stocks,

suivre les ventes et proposer des améliorations à la démarque suivante, analyser les différents temps de liquidation

Construction et suivi du budget en collaboration avec la category manager (depuis janvier)

janv. 2016 / déc. 2017

Assistante chef de produit

CASTORAMA - Templemars

Transmission des informations concernant la gamme, les produits et les prix pour tous les canaux de distribution et contribution à la construction de la gamme et au développement des plans d'actions commerciaux adaptés.

janv. 2014 / janv. 2016

Gestionnaire achats

ROUGEGORGE LINGERIE - Neuville en Ferrain

Négociation des délais de livraison, passation des commandes, suivi de la production et

de la livraison pour assurer la mise en place de la collection, prise en charge des dossiers

accessoires balnéaires (construction de l'assortiment, lancement des dossiers produits aux

fournisseurs, négociation des prix, suivi jusqu'à l'arrivée en entrepôt, analyse des ventes)

DIPLOMES ET FORMATIONS

/

DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION - BAC+2

IUT de Saint Briec

/

LICENCE 3 SCIENCES DE GESTION - BAC+3

IAE de Lille - Ecole Universitaire de Management

/

MASTER MARKETING ET COMMERCE - BAC+4

IAE de Lille - Ecole Universitaire de Management

COMPETENCES

Pack Office, Business Object, SAP

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

Français