



Permis B

** *****

Saint-Magne-de-Castillon (33350)

*****.*****@*****.*****

RECHERCHE UN POSTE DE DIRECTEUR COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2018 /

FONDATEUR ET DIRECTEUR DE CAVE À VINS ÔVINS

- Gestion d'un commerce en autonomie.
- Analyser les besoins clients et adapter les offres.
- Création, gestion et fidélisation d'un réseau professionnel.
- Former des futurs professionnels.
- Négociations commerciales, fidélisation de la clientèle

janv. 2009 / janv. 2018

RESPONSABLE DE CAVE À VINS

- Gestion des stock, ventes, commandes.
- Développement du portefeuille client.
- Adaptation aux différents types de clientèles.
- Formation de futurs vendeurs cavistes.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2005

BTS TECHNICO COMMERCIAL - BAC+2

/ juin 2003

BAC PROFFESIONNEL VITICULTURE-OENOLOGIE - BAC
LYCÉE AGRICOLE DE MONTAGNE-SAINT-EMILION

/ juin 2001

BEP VIGNE ET VINS - BEP

COMPETENCES

Excel, Outlook, PowerPoint, Word, Pack Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant

Espagnol Courant

Français

CENTRES D'INTERETS

voyages, natation, football