******** *****
Permis B

Villeurbanne (69100)
**********
********.*****@*******.***

# **En recherche d'un poste à temps partiel**, Confirmé

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

**janv. 2021 / mars 2023** — **Responsable Grands Comptes / Category Manager GMS**
ALLEGRE PUERICULTURE (Newell Brands) Colombes (92)
*Veille au respect du budget et à l'application du plan d'affaires défini au sein des clients de grande distribution suivis*
*Développement du chiffre d'affaires et de la rentabilité via les différents leviers commerciaux (assortiment, promotion, merchandising, drive)*
*Pilotage des KPIs et reporting de la performance des produits et catégories*
*Propositions et/ou applications d'actions correctives & amélioratrices en interne et auprès des clients*
*Collaboration avec les équipes marketing sur l'animation et le développement de l'offre produit*
*Mise en place d'outils d'aide à la vente à destination des clients et des commerciaux*
*Gestion des négociations commerciales annuelles 2023 du client AMC (Casino, Monoprix, Franprix)*
*Prospection de nouveaux clients : ouverture et suivi des clients B&M et Tazita*

**juil. 2019 / sept. 2019** — **Hôtesse de l'air Long-courriers**
AIR FRANCE
*Gestion des éléments commerciaux sur les vols long-courriers*

**oct. 2018 / sept. 2020** — **Assistante Category Manager**
BONDUELLE Genas (69)
*Utilisation et mise en place de recommandations sur base de données chiffrées issues de panels distributeurs et consommateurs (extractions et analyses)*
*Pilotage des KPIs vs objectifs*
*Analyse de la performance des temps forts promotionnels*
*Développement de reportings et préconisations pour les équipes internes*
*Mise en place d'outils d'aide à la vente*
*Création des packagings en collaboration avec l'équipe marketing*
*Aide à la préparation et présentation des RDV clients*

**juil. 2016 / juin 2017** — **Chef de Secteur / Paris**
LIEBIG / ROYCO (ContinentalFoods) Paris (75)
*Application des accords nationaux en magasin*
*Définition et mise en place des concepts merchandising en magasin*
*Reportings hebdomadaires et mensuels avec recommandations*
*Responsabilité et gestion du budget merchandising du secteur*
*Remontées d'informations*

**sept. 2014 / mai 2016** — **Chargée du Service Client et Relations BtoB**
RESERVERCHIC.COM Paris (75)
*Gestion de la relation clients (BtoC) et des professionnels (BtoB) : standard téléphonique et mails*
*Définition de la politique commerciale avec les clients BtoB*
*Vente additionnelle auprès des clients entrants et conseils sur les produits/services proposés*
*Gestion des devis et de la facturation*
*Création et gestion de l'offre marketing produit*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

**oct. 2018 / juil. 2020** — **Master of Science - Commercial Engineering & Project Management -**

**100% anglais** - BAC+4
INSEEC Lyon (69)

**oct. 2017 / mars 2018** **Année de césure à l'étranger; Séjour professionnel en Australie**
Australie

**sept. 2014 / juin 2017** **Bachelor International Business - 100% anglais** - BAC+3
Pôle Paris Alternance (PPA) Paris (75)

## COMPETENCES

base de données, Compétences Informatique, Excel, PowerPoint, Word, Pack Office, Outlook, PCIE

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

**Anglais**
**Espagnol**
**Français**

## CENTRES D'INTERETS

Danse contemporaine 3 ans - formation de juré, Equitation, Voyages