



07/04/1975 (49 ans)

Toulon (83000)

*****@*****.*

Senior Sales Manager Europe Afrique Moyen-Orient, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2021 /** **Senior Sales Manager Europe Afrique Moyen-Orient**
GlobimpexGroup UK
Pilotage des ventes de produits type commodités : huile de Tournesol, Viande, Boissons
Développement de nouveaux clients sur zone type GMS GSS, Grossistes Alimentaire, Distributeur
Sourcing de nouveaux produits
- nov. 2018 / mars 2020** **Directeur réseau station-service**
Abu-Dhabi National Oil Company International
Saoudite, Egypte, Maroc
Novembre 2018-Mars 2020
Management et pilotage de l'activité commerciale de 350 Point de vente ADNOC-OASIS & ADNOC-GEANT.
Mise en place de la politique commerciale et merchandising
Management de l'équipe Catégorie manager (6 collaborateurs), équipe Business développement (4 Chef de régions) équipes finances 2 contrôleurs de gestion.
25 nouvelles ouvertures supermarché vs N-1
- sept. 2010 / oct. 2018** **Directeur des ventes export MENA & Afrique**
RECKITT BENCKISER AL BATHAGROUP Emirats Arabes Unis
Mise en place du budget ventes pour le Moyen-Orient et l'Afrique
Négociations avec les centrales d'achat GMS des contrats annuels producteurs-distributeurs (Carrefour, Lulu, Spinneys, Coops...) pour leurs MDD.
Formation et développement de mon équipe 5 collaborateurs 4 chef de secteur 1 chef de zone export.
- sept. 2006 / août 2010** **Manager métier secteur PGC**
Hypermarché Groupe Carrefour Majid al Futtaim Emirats Arabes Unis
Coaching d'une équipe de 5 managers et 50 employés.
Préparation des budgets annuel.
Evaluation, formation et développement de mes collaborateurs.
- oct. 2003 / mai 2006** **Chef de rayon secteur PGC**
Hypermarché Casino Marseille
Gestion d'une équipe de 15 personnes.
Chef de file épicerie sucrée / salée.
Inventaire bi annuel et inventaire tournant.
Référencement de fournisseurs locaux régionaux.
- janv. 1999 / juin 2002** **Chef de rayon junior secteur PGC**
Supermarché Leader price Toulon
Inventaire bi annuel et inventaire tournant.
Apprentissage mise en rayon respect de l'assortiment
Management de l'équipe PGC

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2002 / juin 2003** **UFR Science Economiques Aix-Marseille II**

sept. 1996 / juin 1998 **BTS Action Commerciale** - BAC+2
Lycée Jean-Aicard Hyères

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Bilingue
Italien	Courant
Français	Bilingue

CENTRES D'INTERETS

tennis, littérature économique