



***** *****

Divorcé, 2 enfants

*** ***** ** ** *****

Cranves-Sales (74380)

*****.*****@*****.***

Préparateur de commandes, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2021 /

Préparateur de commandes

Label Food Viande Genève

- * Préparation des commandes pour collectivités et restauration privée
- * Gestion des stocks

déc. 2016 / juin 2017

Animateur commercial

Boucher Indépendant Haute-Savoie

- * Spécialiste en vente flash
 - * Fromage, charcuterie, plat cuisiné
 - * Animation sur stand ou en rayon traditionnel
- Mise en avant des produits et dégustation
Boucher-Traiteur
- * Vente, préparations de spécialités
 - * Conseil aux clients
 - * Désossage, installation du rayon, mise en barquette pour le libre-service.
- Compétence techniques, aptitude au changement, flexibilité quant aux horaires, faculté d'écoute et d'organisation sont des qualités indispensables pour mener à bien des missions plus ou moins importantes

Employé en tant que boucher Conseiller de vente

- * Achalandage du rayon et réassort selon les flux
- Work 2000 * Ecoute et préconisation dans le choix des produits
Haute-Savoie Traiteur et gestion des produits
- * Préparation des produits saisonniers
- Décembre 2016 * Organisation et anticipation des prévisions de vente
Mai 2017 Respect des règles et procédures
- * Application des directives de l'entreprise
 - * Suivi des normes HACCP
 - * Entretien des locaux

juil. 2016 / nov. 2016

Responsable de magasin

Grand-Frais Thonon-les-Bains

- Gestion du centre de profit
- * Maîtrise du coût du travail
 - * Responsable des acquisitions en centrale d'achat en fonction des stocks
 - * Gestion des événements
- Organisation des équipes
- * Administration du temps de travail, des planning et vacances
 - * Ecoute et gestion des conflits

déc. 2015 / avr. 2016

Manager Boucher Responsable commercial

Migros France

- * Planification et mise en place des offres promotionnelles
- Migros France * Animation du rayon
Etrembières Responsable de la découpe
- * Gestion des achats
- Décembre 2015 * Fabrication de produit finis
Avril 2016 * Intendance du laboratoire
- Gestion du compte d'exploitation
Carrefour Market * Gestion et suivi administratif
Cluses * Gestion des lots reçus selon normes de traçabilité en vigueur

* Développement du chiffre d'affaire et de la marge

oct. 2013 / nov. 2015

Administratif

Octobre 2013 * Fidélisation de la clientèle locale en répondant aux besoins spécifiques
Novembre 2015 Administration des personnes
* Gestion et suivi administratif
* Support aux collaborateurs

déc. 2012 / nov. 2013

Consultant externe

photovoltaïques et production d'eau chaude
* Prospection et présentation du produit : Approche environnemental, description technique de la solution
* Etude de faisabilité : Analyse des données et des contraintes, présentation de la solution
Administration et financement du projet : montage financier, gestion administrative du dossier

févr. 2001 / nov. 2012

Attaché commercial

Strasbourg (67)
Activité principale : vente de véhicules utilitaires neufs ou d'occasion
* Fidélisation du portefeuille existant : déplacement sur sites, proposition commerciale, mise en place logistique, administration et facturation des dossiers
* Prospection de nouveaux contrats sur les secteurs Est et Sud-est de la France
* Activités occasionnelles avec diverses plateformes étrangères : Allemagne, Russie.
Capacités d'écoute, d'aisance, de dynamisme, d'autonomie ainsi que compétences techniques sont des qualités essentielles pour mener à bien ce rôle.

sept. 1991 / janv. 2001

Chef de rayon

Dole (39)
fournisseurs
* Responsable d'équipe : répartition du travail, gestion du temps et des personnes

Pro activité, sens des responsabilités et esprit analytique sont des qualités requises pour effectuer cette mission.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2018

licence en gestion et management - BAC+3

/ juin 2012

Formation pour étude de faisabilité et de financement de solutions solaires et pour commercialisation de produits dans le domaine des énergies renouve

/ juin 1998

BEP Transport - BEP

/ juin 1996

Formation en gestion et comptabilité
IFRAC, cours par correspondance

/ juin 1989

CAP agroalimentaire, boucherie et traiteur - CAP

COMPETENCES

Analyse des données

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français