



Permis B

** *****

Bordeaux (33000)

*****@*****.***

Chargé de développement commerciale en alternance, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2021 / avr. 2022

Chargé de développement commerciale en alternance

AFRV

- Prospection B to B
- Rendez-vous client pour présenter le produit.
- Participation à des salons
- Création du site web de l'entreprise et des réseaux sociaux
- Trouver des partenariats

mai 2020 / déc. 2020

Mandataire intermédiaire en assurances

- Définir les besoins d'une clientèle de professionnels par l'intermédiaire d'un outil de bilan patrimonial.
- Répondre aux besoins en assurance d'une clientèle de professionnels.
- Mettre en place les processus après avoir trouvé le contrat adapté aux besoins.

déc. 2019 /

Commercial

- Porte à porte auprès d'une clientèle de particuliers pour vendre des contrats de gaz et d'électricité pour un partenaire commercial (ENI).

févr. 2019 / juin 2019

Conseiller commercial en assurance

Macif

- En charge de la prospection commerciale des clients par téléphone pour une assurance.

janv. 2018 / janv. 2019

Téléconseiller

Caisse d'allocations familiales de la Creuse

- Gérer les appels téléphoniques d'un large public.
- Gérer les processus de réclamation le plus efficacement possible.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2022 / août 2024

MBA Finance d'entreprise - BAC+4

Fusions-Acquisitions et Banque d'Affaires

oct. 2021 / juin 2022

Bachelor Responsable de développement commercial; Validation des acquis personnels, professionnels et pédagogiques(VA3P) Equivalence Bac +2 - BAC+3

Pigier

/ juil. 2014

Baccalauréat Sciences et Techniques de laboratoire - BAC

COMPETENCES

Microsoft Office, Word, Excel MARTIAUX MIXTES depuis 2020, Essai, Mythologie, Théologie

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Académique

