



Permis A, B, et côtier

* *****

Louveciennes (78430)

*****@***.***

COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2020 / mai 2022

Commercial

Tiag Industries

processus le rotomoulage, l'injection et l'extrusion -soufflage. CA : 16M€, 130 pers.

Prospection de nouveaux marchés et de nouveaux clients.

Nouveau marché obtenu et développé : réservoirs à Gasoil pour les engins de travaux publics.

Organisation et gestion du salon: Global Industries 2021.

janv. 2000 / déc. 2019

Account Manager

SumiRiko Industry France SAS

RIKO (anciennement Kleber Industrie, puis Michelin AVS) fabricant de solutions antivibratoires, CA

18M€, 105 pers.

Chargé de la vente des profilés de billard de compétition, joints, et tampons en caoutchouc :

Offres commerciales, administration des ventes, suivi des clients.

Prospection et vente à de nouveaux clients en France et à l'export.

Développement de nouveaux profilés pour élargir l'offre disponible.

Développement du réseau de distributeurs de profilés au Benelux, en Corée, Italie, Grèce, Lituanie, USA et Chine.

REALISATION : CA des profilés de billards de compétition multiplié par 5 en 4 ans.

Chargé des ventes aux clients marine France :

Propositions techniques et commerciales (Naval Group, Wartsila, Man Diesel & Turbo)

Reprise de l'activité commerciale de KLEBER TRACK (semelles de char).

Chargé de la vente de supports anti-vibratoires pour les marines étrangères :

REALISATIONS : Développement nouveaux supports pour Navantia en Espagne.

Réponse aux appels d'offre de MDL et Kirloskar Oil Engines en Inde.

Traitement des Crédits Documentaires pour l'Inde.

Correspondant DGA pour les licences d'exportation de matériel militaire.

janv. 1999 /

Chargé de la relance de la carte U

CENTRALE NATIONALE SYSTEME U

Hyper U). 760 magasins, CA 8 Milliard €, 1.7 millions de porteurs de carte.

janv. 1996 / déc. 1998

Chef de Marché

FORBO SARLINO

CA 1M€, +38% de CA en 1997.

janv. 1993 / janv. 1996

Commercial

SPL

7.6M€, Responsable de 1M€ de CA, 200 clients, 20 départements (IDF, et Ouest).

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1993

Diplômé de l'EUROPEAN BUSINESS SCHOOL - BRUSSELS / Bachelor Degree in business Administration (bac+4), Enseignement en anglais et en espagnol. Spécial - BAC+3

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

Français