



*** **

Bailleul (59270)

*****@*****.***

Vendeur, Débutant

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mai 2022 / juin 2022

Vendeur

Chaussea Neuville-en-Ferrain I

- * Accueil des clients, réponse à leurs demandes de renseignements avec efficacité et courtoisie.
- * Définition des besoins du client, conseil et proposition de produits adaptés.
- * Mise en place et promotion des opérations commerciales (animations, soldes, promotions), aménagement des rayons selon le plan de merchandising.
- * Rangement des marchandises dans la surface de vente, aménagement des rayons selon les règles de merchandising, vérification de l'étiquetage.

mars 2022 / avr. 2022

Vendeur

MABROUKI TOURCOING

- * Accueil des clients, réponse à leurs demandes de renseignements avec efficacité et courtoisie.
- * Mise en place et promotion des opérations commerciales (animations, soldes, promotions), aménagement des rayons selon le plan de merchandising.
- * Rangement, entretien et réapprovisionnement de la boutique.
- * Mise en rayons et réalisation de vitrines en proposant des visuels attractifs.
- * Encaissement des achats et gestion des opérations de caisse.

mai 2021 / juin 2021

Vendeur

CHAU55EA I NEUVILLE EN FERRAIN

- * Accueil des clients, réponse à leurs demandes de renseignements avec efficacité et courtoisie.
- * Rangement des marchandises dans la surface de vente, aménagement des rayons selon les règles de merchandising, vérification de l'étiquetage.
- * Rangement, entretien et réapprovisionnement de la boutique.
- * Accompagnement des clients dans leurs achats, remise de conseils personnalisés, présentation de produits correspondant à leurs critères de recherche.
- * Rangement et nettoyage du magasin et des rayons, remise en ordre des articles, réassortiment des produits, participation aux missions d'entretien des locaux.

févr. 2005 /

Vendeur boulanger

Boulangerie Ange I Neuville-en-Ferrain I

- * Accueil des clients, réponse à leurs demandes de renseignements avec efficacité et courtoisie.
- * Accompagnement des clients dans leurs achats, remise de conseils personnalisés, présentation de produits correspondant à leurs critères de recherche.
- * Rangement, entretien et réapprovisionnement de la boutique.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/

CAP: EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

