******* *******
4

** *** ** ** ***** *** ****
Lille (59000)
****
******.********@*****.***

EN ACHAT/MARKETING, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mai 2021 /

Acheteuse/ chef de produit plein air

Maison et Styles

CA de 20 million d'euros, spécialiste de la vente en ligne, équipe d'achat de 2 personnes
Sourcing, identification et sélection des fournisseurs (Asie et Europe)
Analyse du marché et veille concurrentielle
Négociation: prix, MOQ, délai de livraison, colisage e-commerce
Gestion du planning de livraison et logistique
Gestion de l'approvisionnement
Définition de la stratégie commerciale et achats, élaboration de gammes
Elaboration de la stratégie de vente et plan d'action à mettre en place: marge, produit phare, promotions etc
Fixation des prix de vente
Gestion des litiges fournisseurs
Suivi les indicateurs clefs: CA, marge, stock, stock obsolète ...

juin 2020 / **mai 2021**

Acheteuse/ chef de produit junior plein air

La Foir'Fouille

CA de 650 million d'euros, 250 magasins (intégrés et franchisés), 30 personnes dans l'équipe achat dont 5 au plein air
Animation et coordination des fournisseurs (environ 40 répartis en Asie (Chine, Vietnam,
Indonésie) et en Europe)
Négociation: prix, MOQ, délai de livraison
Mise en place des collections; analyses statistiques de vente, benchmark, sélection produits...(500 produits par an)
Organisation d'un showroom
Préparation des opérations publicitaires
Collaboration avec les services publicité, qualité, merchandising, packaging, logistique et bureaux de production en Chine
Communication centrale/magasins et gestion des litiges
Gestion du planning livraison et logistique
Interaction avec les fournisseurs et gérants de magasins pour assurer les livraisons

janv. 2018 / **avr. 2020**

chef de produit

Alice's Garden

CA de 50 million d'euros, spécialiste de la vente en ligne, équipe d'achat de 5 personnes
Création et suivi des commandes fournisseurs (environ 30 répartis en Chine et en Europe)
Suivi des ventes et du stock
Gestion de l'approvisionnement
Veille concurrentielle
Négociation: prix, MOQ, délai de livraison
Gestion du planning livraison et logistique
Réalisation d'un catalogue
Gestion des litiges fournisseurs
Elaboration de fiches techniques produits (Notices, fiches produits, traductions)
Pricing
Aide a l'élaboration des packaging pour la vente en ligne

juil. 2017 / **oct. 2018**

Conseillère Ventes

IKEA

Gestion des stocks et organisation des rayons

Conseils clients
Renforcement de l'esprit d'équipe et de la relation client
Hôtellerie (stage)
MARJAL (Juin - Aout 2016) - Alicante (ESPAGNE)
Apprentissage de l'espagnol
Découverte de la culture et d'une nouvelle façon de travailler

mai 2015 / **août 2015**

AIME

Cours d'anglais aux enfants
Découverte nouvelle culture et façon de vivre.
Enrichissement personnel. Renforcement de mon autonomie

/

CUHK - Chinese University of Hong Kong

Échange d'un semestre dans une université partenaire | 2017
Découverte du monde des affaires chinois et l'adaptation aux différents marchés
Marketing in China / Consumer Behavior / Brand Strategy Management / Globalization & Culture

DIPLOMES ET FORMATIONS

/

Diplômée d'un Master de commerce international, spécialisation Achats; Achats / Supply Chain / Négociation Marketing digital / SEO - BAC+4
l'ESTICE; Lille

COMPETENCES

pack office, Word, Excel, PowerPoint, AS400, SAGE, E-commerce, MOQ

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Bilingue
Espagnol	Professionnel
Français	
Chinois	Académique