



\*\*\*\* \*

\*\* \* \*

Paris 11 Popincourt (75011)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*. \*\*

## Chef de Projet & Consultant, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2017 /

#### Chef de Projet & Consultant

MALAM FF&E Solutions

\* OS&E : Operating Supplies & Equipment - Fournitures et équipement d'exploitation  
Réalisation, création de budget mobilier - Equipement - Petit matériel, Lancement et  
dépouillement d'appels d'offres - Synthèse - Recommandations et préconisations,  
Passation des

bons de commande, contrôle budgétaire, suivi de facturation et des règlements.

\* Réalisations : Ouvertures d'hôtels

Résidence La Clef Champs Elysées Paris 5\* : 70 Studios - The Ascott Limited

Grand Hôtel Dieu à Lyon 5\* : 144 clés / Centre de convention - InterContinental

Hôtels & Resorts

LE LEONOR | Hôtel 4\* à Strasbourg : 116 clés | Ouverture le 24 Nov. 2021 - Groupe  
SOGHO

Marriott Roissy CDG : Courtyard : 229 clés et Residence Inn : 106 clés - Marriott  
International

janv. 2013 / janv. 2017

#### Directeur des Achats

Les Menus Services - Groupe JADE SERVICES

\* Développer la centrale d'Achats (7 M€uros) & Création du service Achats,

\* Elaborer la stratégie Achats adaptée à la forte croissance du Groupe : + 15 % / An.

\* Recherche de prestataires performants, proposant des services innovants répondant  
aux besoins

du groupe, pour la réalisation d'économies pérennes.

\* Catégories d'Achats : Produits alimentaires (Portage repas clients) / Logistique

Transport /

Flotte Auto / Marketing / Communication / Informatique -Téléphonie / Juridique /

Facilities

Management.

\* Mise en place de tableaux de bord d'activité et d'indicateurs de suivi Qualité,

\* Mise en place du catalogue Achats pour les succursales et les Franchises - 50  
agences,

janv. 2004 / déc. 2012

#### Responsable Achats

Louvre Hôtels Group

\* Piloter la gestion des appels d'offres, préparer et conduire les négociations,

\* Rédiger et mettre en place les contrats et communiquer auprès des établissements,

\* Optimiser les relations fournisseurs et contrôler les conditions négociées,

\* Rechercher et référencement de nouvelles prestations / produits / partenariats.

\* Réalisations : 20 M€/an - Réduction 5% du panel fournisseurs - Economies réalisées  
: 2 %/an.

janv. 1998 / janv. 2004

#### Directeur Adjoint des Achats

Groupe ENVERGURE

\* Mener la stratégie d'achats adaptée aux besoins du Groupe.

\* Gestion des appels d'offres, des fournisseurs, des contrats et des budgets achats.

\* Pilotage des ouvertures et des rénovations des hôtels/restaurants.

\* Management d'une équipe de 4 personnes : une secrétaire et 3 assistantes Achats.

janv. 1991 / janv. 1998

#### Responsable de la restauration

CAMPANILE

\* Animation du réseau en France et mise place des cartes de restaurant (11M Cvts /  
an)

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

|             |                                                                                   |
|-------------|-----------------------------------------------------------------------------------|
| / juin 1991 | <b>Diplôme de Management Hôtelier et Tourisme</b> - BAC+6 et plus<br>Groupe EDHEC |
| / juin 1990 | <b>BTS Restauration</b> - BAC+2<br>Institut VATEL Paris                           |

## COMPETENCES

---

bureautique Office, d'Achat Pro

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

|                 |               |
|-----------------|---------------|
| <b>Anglais</b>  | Professionnel |
| <b>Espagnol</b> | Elémentaire   |
| <b>Français</b> | Bilingue      |