********* *******
07/12/1987 (36 ans)

** ****** *** ********
Eaubonne (95600)
********** - **********
**********@*****.**

Directeur ou Directeur Adjoint ou Chef de secteur Alimentaire, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2020 /

Chef de secteur Alimentaire

Monoprix Soldat Laboureur, 75014 Paris

** Développement du chiffre d'affaires.*
** Animation d'une équipe de 22 collaborateurs.*
** Tenue des registres informations, gestions des dépenses et d'autres aspects financiers de l'entreprise.*
** Dépassement des objectifs de ventes et atteinte des résultats commerciaux fixes grâce à la stimulation du personnel et à la promotion des produits ciblent.*
** Accompagnement de l'équipe pour appliquer des techniques de ventes efficaces et offrir un service client de qualité.*
** Réception et contrôle des marchandises commandées et communication avec les fournisseurs en cas de problème avec les quantités reçues ou la qualité des produits.*
** Gestion de l'espace de vente : supervision de la disponibilité des marchandises, de l'affichage correct des prix et de la propreté du magasin.*
** Supervision des performances des employés résolution des problèmes et amélioration de l'efficacité afin de maintenir les objectifs de productivité.*
**Elaboration d'actions commerciales pertinentes dans le but de développer le chiffre d'affaires en atteignant les objectifs mensuels de ventes.*
** Renforcement des stratégies promotionnelles et de commercialisation afin de susciter l'engagement des clients et de stimuler les ventes.*
** Mise en œuvre la planification des employés.*

déc. 2017 / avr. 2020

Responsable secteur Frais

E. Leclerc Hypermarché, 95130 Franconville

** Recrutement, formation et gestion d'une équipe de 18 collaborateurs.*
** Partage d'idées et l'opinions avec les collaborateurs en mettant à profit les forces de chacun.*
** Gestion attentive des stocks de manière à disposes de suffisamment de marchandises pour répondre à la demande des clients sans encombrer les espaces d'entreposage et d'évite beaucoup démarque.*
** Respect des règles d'hygiène dans le magasin pour se conforme à la réglementation en vigueur en matière de sante et de sécurité alimentaire.*
** Examen régulier des rayons pour détecter les produits abimes o impropres à la consommation et les retirer immédiatement de la vente.*
** Suivi des chiffres de vente des produits à fin de vérifier que le magasin atteint les objectifs fixes et organisation de promotions pour optimiser les ventes.*
** Contrôle des produits à leur arrivée au magasin pour vérifier leur qualité et les entreposer dans les meilleurs conditions pour évites qu'ils ne s'abiment.*
** Négocier les Opérations Commerciales*
** Dés implantation/Réimplantation totale de la surface de vente et les gondoles.*
** Tenue des stocks en tenant compte de la demande et des dates limites de consommation pour un réapprovisionnement régulier afin d'offrir une variété de produits aux clients.*

** Bon sens esthétique et une imagination productive.*
** Assurer une gestion fluide des employés de son rayon.*
** Ouverture, mise en rayon et commercialisation de nouveaux produits sur des présentoirs*
visuellement attrayants et organises pour une stimulation optimale des ventes.

sept. 2013 / sept. 2017 **Manager de Rayon Epicerie**

Liquide et Entretien Monoprix soldats Laboureur 75014 Paris

** Manager et mobiliser les équipes afin de travailler dans une bonne dynamique*
** Présent quotidiennement sur le terrain et de participer activement les attractivités grâce à une*
gestion rigoureuse, une application des concepts de marchandising et la mise en place d'animations
commerciales
** D'engager les équipes à fidéliser la clientèle par un service de qualité et une offre de produits*
adaptes
** L'analyse du chiffre d'affaires et l'optimisation des marges dans les périmètres*
** La gestion de la stratégie des produits dans les rayons et le maintien des approvisionnements*
** Activer tous les leviers susceptibles d'accroitre la performance dans les rayons*
** Manager une Equipe de 12 Collaborateurs*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **juin 2017** **Master II; Spécialisation : Management et Stratégies des Entreprises** - BAC+5
ESUP Paris

/ **juin 2014** **Licence, Promo; Spécialisation : Management et Gestion des Entreprises** - BAC+3
ESUP Paris

COMPETENCES

Compétences Professionnelles

- Leadership, d'équipes
- Négociateur compétent
- Gestion des données
- Résolution des conflits
- Processus de gestion des risques et analyses
- Extrêmement organise, Rigueur et Dynamique
- Budgétisation et confiance
- Excellentes aptitudes pour la communication orale

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Football depuis 25 ans