



***** *

** ** *

Kutzenhausen (67250)

*****.*****@*****.***

Responsable régionale des ventes Pharmacies, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2020 / déc. 2022

Responsable régionale des ventes Pharmacies

Parapharmacies Darphin, Clinique Grand Est

Analyser le marché et assurer la promotion du laboratoire

Développer le portefeuille clients : prospection de nouveaux clients ,détecter les opportunités

Fidélisation des clients existants, suivi des objectifs de vente

Participer à l'orientation stratégique de l'entreprise en présentant des propositions identifiées

Veille stratégique

Formation de l'équipe

Garant du merchandising

janv. 2016 / déc. 2019

Responsable des Ventes Régionale

Secteur Sud Bretagne - Basse Normandie 15 K€ 105 POS

Normandie 11 K€ - 126 POS

2006 - 2008 Secteur Est 9 K€ - 104 POS

* Application de la stratégie commerciale de la marque

* Pilotage Commercial et contractuel - Analyses - NPD

* Garant du merchandising - Développement de la visibilité

* Management transverse avec le retail et ses BA's

* Développement des compétences des conseillères wholesale (School Mentoring)

janv. 2000 / déc. 2006

Technico-commerciale

* Application de la stratégie Retail

* Action Sell out sur le portefeuille client

* Pilotage des Sell Out en lien avec le panel NPD

* Animation du réseau

* Garant du merchandising

janv. 1985 / déc. 1999

Manager du stand

DIOR - (Parfums Beauté) - Paris

* #2 POS France en sell out

* Application de la stratégie Retail - Visibilité- Animations

* Management de 4 personnes (KPI's, formation, coaching, mentoring)

* Pilotage des Sell Out - Analyse

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2020

Formation de Déléguée Pharmaceutique certifiée niveau III

/

BTS Esthétique et Management - BAC+2

COMPETENCES

Excel, Power point, Word

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Allemand

Français