



Antibes (06160)

*****@*****.***

Directeur d'exploitation, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2022 /

Directeur d'exploitation

Campus Vert d'Azur - Ministère de l'agriculture - Antibes (06)

- Gestion opérationnelle
- Négociations ventes et achats
- Management des équipes en place
- Relations avec la pédagogie (création de projets)
- Création de nouveau partenariat clients, construction et suivi des projets (détermination des besoins, mise en place de la logistique, vérification des réalisations)
- Formation et montée en compétence des salariés
- Création des outils de rentabilité maraîchage et pépinière
- Mise en place du service de paniers Bio
- Création de la nouvelle vision des cultures en lien avec les attentes du politique
- Création de la politique de relation client (mise en place des notions de fidélité et de satisfaction client)
- Création du site internet de la serre : www.jardinsvertdazur.fr

janv. 2017 / janv. 2022

Directeur de magasin

GRAND OPTICAL - Groupe GRANDVISION France - Nice (06)

- Encadrement de 2 directeurs adjoints et 12 opticiens
- Gestion RH, administrative et financière
- Gestion et suivi des stocks
- Gestion des parcours de formation via LMS
- Pilotage des compétences
- Recrutement
- Formation produit et coaching posture commerciale
- CA annuel : 3,1 Millions d'€uros
- Haut niveau de service client : (note GAP Vision : 85/100 + NPS à 65 points)

janv. 2010 / déc. 2016

Directeur des ventes

SFR - Région Antibes, Cagnes, Grasse (06)

- Encadrement de 18 personnes, répartis sur 3 agences
- Gestion RH, administrative et financière
- Animation commerciale
- Gestion et suivi des stocks
- Pilotage des compétences
- Recrutement
- Formation produit et coaching posture commerciale
- CA annuel : 5,7 Millions d'€uros
- Haut niveau de service client : (note Top Sat : 8,5/10)

janv. 2006 / janv. 2010

Chef d'entreprise / Gérant

CS Télécom - Antibes (06)

- Gestion opérationnelle
- Négociations ventes et achats
- Management des relations clients et fournisseurs

- Formation et montée en compétence des partenaires
- Service client

janv. 2004 / janv. 2006

Responsable de point de vente

SFR - DMC Télécom - Beausoleil (06)

- Supervision de 3 collaborateurs
- Formation produit
- Recrutement
- Gestion et suivi des stocks
- Service client
- CA annuel : 1,8 Million d'€uros

janv. 1998 / janv. 2004 Conseiller commercial
Etablissements CHARBONNEL - St Laurent du Var (06)

- Atteinte et dépassement des objectifs commerciaux
- Responsable du rayon accessoire / révision du plan merch
- Suivi d'indicateurs de vente au quotidien (KPI)
- Service client

janv. 1991 / déc. 2002 Formateur Animateur et directeur CVL/CLSH
Les FRANCAS - NICE 06

- Responsable du bon déroulement des stages et des séjours
- Écriture de projets pédagogiques découlant du projet éducatif de l'association
- Accompagnement des animateurs stagiaires et confirmés
- Implication dans les projets de l'association comme Les Droits de l'enfants
- Membre du bureau de l'association

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1996 / juin 1997 LICENCE : Biochimie - BAC+3
UFR Sciences - Nice (06)

sept. 1994 / juin 1996 Faculté de Pharmacie; UFR Pharmacie - Montpellier (34)

/ juin 1994 BAC D (Mathématique et Biologie) - BAC
Lycée du Mont St Jean - Antibes (06)

COMPETENCES

Excel, Microsoft office, Learning management systems

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Italien	Courant
Français	

CENTRES D'INTERETS

Cuisine, voyage, musique, Ski, nautisme, golf