



***** *****

Permis A et B

** *** ** ***** ***** ** *****

Bruges (33520)

*.*****@****.*

Agent commercial en immobilier, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2022 / août 2023** **Gérant du centre d'électrostimulation**
« Dynamic Coach » à Bruges
Mission et contexte : Ouverture d'un centre EMS avec la franchisee « Dynamic Coach », mise en place de la stratégie commerciale et du plan de communication et direction du centre et gestion des coachs. Revente de la société en Août 2023.
- sept. 2020 /** **Agent commercial en immobilier**
123webimmo sur le secteur Bordeaux-Médoc
Mission et contexte : Intervenir en tant que soutien auprès du gérant de l'agence. Ma collaboration lui a permis de se dégager du temps et optimiser sa présence sur les réseaux sociaux et développer encore plus sa notoriété sur son secteur.
- sept. 2015 / mai 2020** **Gérant de Dynamic Fitness**
Nemours (77)
Mission et contexte : Rachat d'une salle de sport afin de développer le fichier clients et améliorer la gestion afin de pérenniser cette entreprise en difficulté. Management des salariés et coachs sportifs.
- sept. 2010 / juil. 2015** **Directeur Adjoint puis Directeur**
Supermarché Casino à Maisons- Alfort (94)
Mission et contexte : Ma mission était de relancer la dynamique commerciale et garantir le climat social au sein du magasin (40 employés dont 5 agents de maîtrise). Lors des 3 années en tant que directeur adjoint, le secteur Espace Marché était sous ma responsabilité.
- sept. 2008 / août 2010** **Manager**
Hypermarché Casino à Nemours (77)
Mission et contexte : Reprise du secteur PGC en déclin, déceler les anomalies de fonctionnement et relancer la dynamique commerciale digne d'un Hyper Casino de 3000m².
- sept. 2006 / mai 2008** **Créateur et directeur associé**
agence immobilière « 4%immobilier », Chambray-lès-Tours (37)
Mission et contexte : Ouverture d'une agence franchisee « 4% immobilier », mise en place de la stratégie commerciale, direction de l'agence et management des commerciaux.
- mai 2005 / juil. 2006** **Chef de magasin**
ECOMARCHE / groupe INTERMARCHE, Montlouis-sur-Loire (37)
- mai 2003 / mai 2005** **Responsable de secteur**
NETTO, Hard Discount du groupe INTERMARCHE, Montlouis-sur-Loire (37)

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2015 / déc. 2019	Formation Mensuelle au sein d'un groupe de dirigeants animé par Kevin NAIKEN, expert en vente et spécialisé dans le développement des centres de remis Paris et Lyon
/ sept. 2006	Formation « 4% immobilier » Bordeaux (33)
sept. 2002 / mai 2003	Formation « INTERMARCHE », Montlhéry (91)
/ juin 2002	Obtention du DUT « techniques de commercialisation » - BAC+2 Tours (37)
juil. 2020 /	2 Formations annuelles en Immobilier (l'accompagnement client, le cadre juridique en immobilier, la déontologie en immobilier et les mesures Tracfin..

COMPETENCES

Microsoft Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Elémentaire
Italien	Elémentaire
Français	

CENTRES D'INTERETS

Parachutisme, sports de glisse (surf & skate, course à pied (actuellement en préparation au marathon de Paris)