***** *******
10/04/1963 (61 ans)
Nationalité Française
Permis A / B et Mer

* *** ****** *********
Montreuil (93100)
********** - **********
*.*******@******.**

DIRECTEUR COMMERCIAL Expert en stratégie d'entreprise et management Spécialiste en Sécurité Globale, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

févr. 2014 / aujourd'hui — **Directeur de la stratégie commerciale et de la veille technologique**
Société HOMELAND GUARANTY (Europe Assistance)

déc. 2003 / janv. 2014 — **Directeur Commercial**
Société CRYPTEA
Veille technologique et stratégie en Sécurité Globale

déc. 2002 / nov. 2003 — **Responsable des Ventes DOM-TOM**
Société BLUEMARK-LEXMARK

janv. 2000 / nov. 2002 — **Responsable France des Grossistes et Chaînes Nationales**
Société SGI France

sept. 1999 / déc. 2000 — **Responsable Chaînes Nationales**
Société COMPAQ France
Responsable Chaînes Nationales

avr. 1994 / août 1999 — **Directeur du département Industrie Graphique**
Société THETASCAN

févr. 1991 / mars 1994 — **Directeur du Département Bureautique**
Société HYPTEK Télécom

sept. 1988 / janv. 1991 — **Chef des Ventes**
Société NUMETRONIC

janv. 1986 / août 1988 — **Ingénieur Commercial Grands Comptes**
Société ASYSTEL France

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2009 / juin 2010 — **Diplôme conférant la qualité d'auditeur de l'Institut par arrêté du Premier ministre - Titre de niveau I (équivalent BAC + 5) du RNCP « Expert en prot**
l'Institut National des Hautes Etudes de la Sécurité et de la Justice (INHESJ)
Ecole Militaire - Paris

/ juin 1989 — **Etude psychologique, technique d'entretien et de management**
KRAUTHAMMER

avr. 1988 / avr. 1988 — **Technique et Psychologie de vente**
PSS III

/ juin 1986 — **Maîtrise de Gestion : Diplômé de l'école des dirigeants et chefs d'entreprise - Paris Spécialisations : Gestion des PME Création**

	d'entreprises - BAC+4
/ juin 1982	**Baccalauréat A4** - BAC

COMPETENCES

Élaboration de politiques commerciales
Mise en place de stratégies commerciales
Audit de Sécurité Globale
Coordination des opérations
Création d'entreprise
Embauche de personnel
Management et suivi de plusieurs centaines d'ingénieurs (jusqu'à 700)
Contrôle des marges, direction des actions commerciales et du chiffre d'affaire
Gestion des budgets marketing
Gestion de l'animation de réseaux de distributeurs
Formations aux techniques de ventes et de management

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Arts martiaux (instructeur de self défense)
Pratique de la guitare
Découverte patrimoniale et architecturale
Ingénierie et conception de pièces mécaniques