



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

04/11/1991 (32 ans)  
Permis B

\*\* \*\*\*\*\* \*\* \*\*\*\*\*

Paris (75000)

\*\*\*\*\* \_ \*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Entrepreneuriat - Commerce responsable et humain, Junior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- mai 2022 / aujourd'hui**    **Responsable commerciale Magasins France**  
Happy Hours en Biovallée Eure, France  
*Happy Hours en Biovallée est une entreprise artisanale spécialisée dans la torréfaction de fruit  
sec 100% BIO.  
Secteur France entière - développement du portefeuille client (magasins bio et vrac, mise en place d'outils indicateurs commerciaux, suivi et analyse des performances commerciales.*
- oct. 2021 / mai 2022**    **Chef de produit**  
Huilerie Richard Montoisson  
*Spécialiste de la vente aux particulier, en charge du développement commercial des camions  
magasins.  
Planification et gestion des tournées / Accompagnement sur le terrain / Gestion des stocks -  
Inventaires / Management équipe de 4 VRP juniors*
- janv. 2021 / juin 2021**    Xefi Valence  
*Prospection clients TPE/PME / Définir le plan d'actions commerciales et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs...) / Concevoir l'étude de faisabilité technique (chiffrage) de la demande du client et établir le devis / Etablir des contrats de ventes et maintenir une relation client-entreprise / Suivre et analyser les résultats des ventes et proposer des ajustements*
- janv. 2019 / sept. 2019**    **Business Developer**  
France Barter Paris / Rennes  
*Prospection téléphonique / Apprentissage du métier d'animateur réseau / Gestion et développement d'un portefeuille d'entreprises / Structuration des propositions commerciales  
et travail de mise en relation / Présence à des événements, networking dans différents milieux B2B (Start-up, ESS, Fintech...)*
- mars 2017 / sept. 2017**    **Commerciale**  
La Paillasse - coworking space & incubateur Paris  
*Développement en autonomie des activités événementielles : location d'espace, journée d'inspiration et d'innovation pour entreprises, co-création d'événements avec partenaires tiers  
/ Création plaquette commerciale regroupant les thématiques de workshops / Prospection, rédaction de l'argumentaire commercial et prise de rendez-vous*
- août 2016 / mars 2017**    **Assistante chef de projet**  
VATEA Paris  
*Gestion des appels d'offre : Organisation de séminaires, Congrès, Voyages récompense, Incentives et Conventions / Gestion des prestations : transport, pré-post acheminements, animations / Montage de budget / Conception de dossier de présentation client /*

**avr. 2014 / août 2014**

**Assistante commerciale**

Maison de champagne Taittinger Reims, France

*Gestion de stock / Commande auprès des détaillants / Lancement d'appels d'offre pour*

*Campanile (Client n°1 en vin pour Taittinger) /*

*Organisation et animation du stand Taittinger sur des salons de dégustation (Georges V,*

*Musée des arts forains)*

---

**DIPLOMES ET FORMATIONS**

**sept. 2015 / janv. 2019**

**Master 2 Programme Grande Ecole; AMBA, EQUIS & AACSB accréditées  
Spécialisation : Innovation Management - Économie collaborative et circulaire - BAC+5**

Rennes School of Business Rennes, France

**/ févr. 2018**

Londres - Imperial College

**sept. 2015 / sept. 2016**

**Licence d'économie et gestion mention Administration Économique et Social - BAC+3**

Université Paris II Panthéon Assas Paris

---

**COMPETENCES**

Office 365, c2i, Excel

---

**COMPETENCES LINGUISTIQUES**

**Anglais**

Professionnel

**Italien**

Courant

**Français**

---

**CENTRES D'INTERETS**

Nature, marche, cuisine