



09/12/1990 (33 ans)
Nationalité Française
Permis B

* *****

Riom (63200)

*****@*****.***

Chasseur immobilier Riom, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2020 / déc. 2022

Chasseur immobilier Riom

Edelweiss holding

- * Organisation du financement des achats de propriétés et évaluation de la valeur immobilière.
- * Intermédiaire dans le cadre de négociations entre vendeurs et acheteurs sur des prix de biens et des accords.
- * Administration de budgets liés à des propriétés, vérification des factures et suivi des coûts.

mai 2015 / juin 2020

Directeur de réseau Grenoble

* Gestion et motivation des équipes de projet afin de promouvoir la collaboration et garder les membres concentrés et productifs.

- * Hiérarchisation des tâches afin de limiter les urgences et atteindre mes objectifs en temps et en heure.
- * Application rigoureuse du règlement intérieur et des procédures de l'entreprise.
- * Traitement des problèmes complexes de gestion de projet effectué de manière productive et avec peu de supervision.
- * Surveillance des opérations quotidiennes et mise en œuvre de modifications afin de maintenir la meilleure qualité de soins pour chaque patient.
- * Gestion de l'embauche et du recrutement, de la motivation et la formation des employés.
- * Supervision des fonctions administratives : planification des horaires, facturation, gestion des stocks, réception et sécurité du bureau.
- * Relations avec le personnel interne et externe établies et approfondies afin d'améliorer la fidélisation de la clientèle et les plans de croissance.

janv. 2011 / déc. 2014

Manager magasin Grenoble

Chardon Bleu

- * Élaboration d'actions commerciales pertinentes dans le but de développer le chiffre d'affaires en atteignant les objectifs mensuels de vente.
- * Gestion de l'espace de vente réalisée quotidiennement en assurant la disponibilité des marchandises, l'affichage correct des prix et la propreté du magasin afin d'optimiser la satisfaction de la clientèle.
- * Supervision des performances des employés, résolution des problèmes et amélioration de l'efficacité afin de maintenir les objectifs de productivité.

sept. 2009 / janv. 2011

Vendeur en boulangerie Grenoble

Chardon Bleu

- * Présentoirs de la boulangerie réapprovisionnés et rotation des produits tout au long de chaque poste de travail.

** Renseignements détaillés fournis aux clients sur les produits et services disponibles dans la boulangerie.*
** Finalisation de la transaction en procédant à l'encaissement du client après lui avoir indiqué le prix total, permettant ainsi de s'occuper du client suivant.*
** Réponses aux appels téléphoniques, accueil des clients*

du magasin et offre d'un service de qualité à chaque fois.
** Respect des protocoles de sécurité alimentaire pour protéger les clients.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2006 / juin 2008 **Baccalauréat : Baccalauréat économique et social - BAC**

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

Français