



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Mariée

\* \*\*\*\*\* \*\* \*\*\*\*\*

Corny-Machéroménil (08270)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

## mandataire, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- déc. 2020 / mars 2021**    **Conseillère développement clientèle**  
MAAF Assurances Sedan
- oct. 2011 /**    **Agent commercial indépendant**
- janv. 2004 / déc. 2011**    **Négociatrice en immobilier**  
Laforêt Immobilier à Reithel  
*prospection auprès des particuliers : constitution et suivi d'un fichier vendeurs*  
*- découvertes acquéreurs, visites de biens,*  
*- estimations, négociation, vente de biens : rédaction de compromis de vente et suivi commercial des dossiers jusqu'à signature chez notaire*  
  
*3ème au classement des 10 commerciaux les plus performants de la région Est France en 2007.*
- janv. 2004 /**    **Négociatrice en immobilier**  
Guy Hoquet à Reithel  
*- responsabilité du contrôle qualité des documents réalisés par une équipe de 20 télésecrétaires*  
*- devis, suivi des commandes, facturation*  
*- activité commerciale : tenue des bases de données, mailing, phoning*  
*- pige de la presse quotidienne régionale en sous-traitance pour de grands comptes français et mondiaux*
- janv. 1996 /**    **Responsable de rayon**  
Leroy-Merlin Charleville-Mézières  
*- accueil clients, management d'une équipe, gestion des stocks, de la marge et du CA*
- janv. 1993 / janv. 1996**    **Stages chef de rayon**  
Norauto Charleville-Mézières  
*(durant mes OBJECTIF : développement du rayon téléphonie études)*  
*RESULTAT : magasin devenu 1 er de France en chiffre d'affaires en 2 mois*
- /**    **Stage Assistante export**  
Deville à Charleville- Mézières  
*- rédaction de courriers en anglais/allemand, traduction de notices techniques, enregistrement de commandes, édition bons de livraison, facturation, participation à un salon export international,*  
*Stage vente à l'étranger en magasin d'ameublement en Italie,*  
  
*Mission de prospection en Autriche pour la société Raguet de Bogny sur Meuse (forge et estampage) : obtention d'une bourse de mérite.*
- /**    **mandataire**  
Ardennes  
*CONSULTANTS (4 ème sur 500 conseillers au classement national*

2018-2019)

- prospection terrain et téléphonique, veille concurrentielle, actions commerciales

- constitution et fidélisation d'un fichier vendeurs et acquéreurs

- vente de biens et suivi commercial jusqu'à l'acte final chez notaire

- gestion commerciale et financière de ma propre entreprise et suivi des objectifs

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

- / juin 1996                      **Obtention du T.O.E.I.C (Test of english for international communications)**
- / juin 1996                      **LICENCE D'INGENIERIE DU COMMERCE ET DE LA VENTE (MANAGEMENT DE LA DISTRIBUTION) - BAC+3**  
l'IUP de Commerce-Vente de Roubaix
- / juin 1995                      **BTS COMMERCE INTERNATIONAL - BAC+2**
- / juin 1993                      **BAC B (Economie) - BAC**

## COMPETENCES

---

bases de données, Pack Office

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**

**Allemand**

**Italien**

**Français**