



06/01/1965 (59 ans)

** **** * ***** * *****

Aix-en-Provence (13080)

*****.*****@*****.*****

Conseiller service client et gestion de stocks, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- août 2022 /** **Conseiller service client et gestion de stocks**
Boulangier - Aix-en-Provence
- août 2021 / déc. 2021** **Promoteur de Ventes**
Optimark (mandatée par Bostik) - Région Ile de France
Gestion d'un portefeuille d'une base de 24 clients (GSB)
Promouvoir la marque auprès des magasins, gagner en parts de linéaires
- févr. 2021 / juil. 2022** **Responsable secteur**
Armada (mandatée par Philips DPH rasage & bucco-dentaire) - Région PACA
Gestion d'un portefeuille de 140 clients
Promouvoir la marque auprès des magasins
Suivi des catalogues, gagner en parts de linéaires et dynamique numérique
- août 2020 / déc. 2020** **Attaché Commercial**
P&M Business(pour la marque Panzani) - Région Sud-Est
Gestion d'un portefeuille d'une base de 57clients (HM, SM)
- janv. 2016 / déc. 2018** **Assistant commercial**
Gibson Innovations (CA 80M€ - Electronique GrandPublic) - Suresnes
Gestion d'un portefeuille de 24 clients
Responsable de la relationclient au quotidien en relation avec le compte-clé
Traitement et suivi des commandes, Suivi des catalogues, budgets et traitement des litiges
- janv. 2011 / janv. 2016** **Chef de Secteur**
Philips Consumer Lifestyle
Gestion d'un portefeuille d'une base de 120 clients (GSS-GSA-Traditionnels)
Réalisation des
objectifs de CA du secteur (2015 : +3%, 2014 : +8% vs budget)
Formations et démonstrations des innovations Philips aux points de vente
Référent national pour la catégorie DECT
- janv. 2006 / janv. 2011** **Chef de secteur**
Actiale - Région Sud-Est
Management d'une équipe de 3 personnes
Formations des animateurs et vendeurs (DECT, audio, vidéo)
Négociations, mises en place et suivi des mises en avant, merchandising
Reporting quotidien et remontée des informations auprès de la direction
- janv. 2003 / janv. 2006** **Conseiller de vente**
Boulangier Vitrolles
- janv. 2002 / janv. 2003** **Assistant commercial DPH**
Cork (Elite, Quies)
Gestion des linéaires, présence des références, facing, contrôle des prix
Prise de commande, mise en place des actions de merchandising
Optimisation de la présence et de la visibilité
- janv. 1990 / déc. 2001** **Responsable ordonnancement**

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **Formation aux premiers secours**

/ **Management d'équipe**
Formation interne Philips

COMPETENCES

SAP, Elixir, GPAO, Pack Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Cinéma, Bricolage, Rénovation, Moto