



\*\*\*\*\*  
Nationalité française  
marié  
Permis B

\*\* \*\*  
Aubervilliers (93300)  
\*\*\*\*\*  
\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Responsable de Secteur, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

#### août 2020 / aujourd'hui **Responsable de Secteur**

ALDI

*Supervision de la transformation des magasins ex Leader Price*

- Ouverture de 12 magasins sous l'enseigne Aldi en 6 mois (Suivi des chantiers, Gestion administrative, aménagement commercial)
- Déploiement du système informatique sur les nouveaux magasins de la région
- Formation et Accompagnement des équipes

*Management opérationnel et Gestion des Ressources humaines*

- Animation d'un réseau de 7 magasins (1 magasin pilote régional et 1er CA au m<sup>2</sup> de France)
- Responsable du recrutement (critères et technique de conduite d'entretien)
- Gestion des structures (maladies, congés, mutations, avenants, sanctions, licenciements)
- Gestion de paie (validation planning, heures complémentaires, heures supplémentaires, modulation)
- Fixation d'objectifs (CA/Productivité/Frais de personnel), prévisions et planifications
- Contrôle des impératifs commerciaux (Vue clientèle, tenue commerciale, concept)
- Suivi des registres légaux (personnel, sécurité, inspection du travail)
- Suivi de la maintenance et interventions techniques (locaux, matériel)
- Garant du concept commercial

*Gestion financière*

- Pilotage de l'activité économique : analyser et développer le CA et les indicateurs
  - Commerciaux, garantir la rentabilité du secteur et mettre en place des plans d'action
  - Contrôle des flux financiers
  - Préparation et organisation des inventaires périodiques et fiscaux
- Référent Informatique Régional*
- Déploiement et formation des responsables de secteur sur les nouveaux outils informatiques
  - Support niveau 1 sur les problématiques caisses et informatiques

#### mai 2019 /

#### **Responsable développement commercial B2B & B2B2C**

NEONESS

*Gestion et développement de l'offre NeoneSS auprès des entreprises et des écoles*  
*Détermination en accord avec ma Direction des objectifs de CA et de la stratégie d'approche*

*(leviers, niveau de prix etc.) en B2B & B2B2C*

*Cibles : DRH, DG, CSE, Etudiants...*

*Résultats 2019*

*Acquisition nouveaux clients : +21 sur 48*

*Chiffre d'affaires nouveaux clients : +23 K€*

*40 clients en gestion pour un chiffre d'affaires de 105 K€*

#### mai 2015 / avr. 2019

#### **Responsable Regional d'exploitation**

NEONESS

*Gestion opérationnelle de 7 clubs sur la région de Paris IDF I Lyon I Marseille I Rouen : Entre 60 et 80 collaborateurs (Managers de club, Employés commerciaux et Coachs sportifs)*

*Management opérationnel et Gestion des Ressources humaines*

- Définition de la stratégie opérationnelle B2C
- Management de 7 managers de club
- Supervision des ouvertures de 6 clubs depuis 2015
- Animation des réunions managers
- Recrutement, Formation et accompagnement des managers sur son secteur
- Supervision du recrutement des employés commerciaux et des coachs sportifs
- Définition et réalisation des objectifs individuels sur son secteur

- Gestion optimale du personnel (carrière : évolution de 3 managers vers des postes de responsable régionaux )
- Garant d'un bon climat social
- Gestion des structures (maladies, congés, mutations, avenants, sanctions, licenciements)
- Gestion financière
- Définition et suivi des budgets annuels sur son secteur
- Analyse des indicateurs de gestion et mise en place des plans d'action commerciales

**avr. 2014 / avr. 2015**

### **Directeur adjoint**

CARREFOUR MARKET

Gestion opérationnelle d'un magasin : 90 salariés dont 6 responsables de rayon pour Chiffre d'affaires annuel de 19 M€ dans une surface de 700m2

Management opérationnel et Gestion des Ressources humaines

- Management d'une équipe employé commerciaux et de chef de rayon
- Gestion des ressources humaines : Gestion de Paie et Planning
- Garant du concept commercial (Carrefour Market et Market )
- Contrôle des impératifs commerciaux (prospectus, tenue commerciale, concept, balisage)
- Gestion financière
- Pilotage de l'activité économique : analyser et développer le CA et les indicateurs Commerciaux, garantir la rentabilité de l'ensemble des rayons (CA, marge opérationnelle, EBIT)
- Préparation et organisation des inventaires périodiques et fiscaux

**sept. 2010 / nov. 2013**

### **Chef des ventes secteur**

LIDL

Gestion opérationnelle d'un secteur de 5 magasins : 65 salariés dont 5 chefs de magasin pour CA annuel de 30 M€ sur la région Ile de France Management opérationnel et Gestion des Ressources humaines

- Animation d'un réseau de 5 magasins
- Responsable du recrutement (critères et technique de conduite d'entretien)
- Gestion des structures (maladies, congés, mutations, avenants, sanctions, licenciements)
- Gestion de paie (validation planning, heures complémentaires, heures supplémentaires, modulation)
- Fixation d'objectifs (CA/Productivité/Frais de personnel), prévisions et planifications
- Contrôle des impératifs commerciaux (Vue clientèle, tenue commerciale, concept)
- Suivi des registres légaux (personnel, sécurité, inspection du travail)
- Suivi de la maintenance et interventions techniques (locaux, matériel)
- Garant du concept commercial
- Gestion financière
- Pilotage de l'activité économique : analyser et développer le CA et les indicateurs Commerciaux, garantir la rentabilité du secteur et mettre en place des plans d'action
- Contrôle des flux financiers
- Préparation et organisation des inventaires périodiques et fiscaux

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

**sept. 2009 / juin 2011**

### **Master II Management : programme grande Ecole; Diplôme Européen d'Etudes Supérieures en Marketing (DEESMA) Bac+3 - BAC+5**

ESM-A MARNE-LA-VALLÉE / PARIS; École Supérieure de Management en Alternance; PIGIER PARIS

## **COMPETENCES**

Pack Office

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

|                 |               |
|-----------------|---------------|
| <b>Anglais</b>  | Professionnel |
| <b>Espagnol</b> | Professionnel |

## **CENTRES D'INTERETS**

Football, Boxe anglaise, Musculation, Cinéma, Films d'action, Policiers et Comiques, Presse quotidienne et hebdomadaire, économique, Animateur de jeunes