



***** *****

01/12/1972 (51 ans)

** *** ***** *****

Mainvilliers (28300)

*****@*****.**

Responsable entrepôt, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2019 /

Responsable entrepôt

Restos du cœur

- * Organisation des flux de réception
- * Management et coordination des bénévoles
- * Préparations commandes

janv. 2017 / janv. 2019

Responsable de dépôt

BUT

- * Organisation des flux de réception
- * Management et coordination des équipes
- * Comptabilisation mouvement produit
- * Gestion planning réception et livraisons

janv. 2010 / janv. 2017

Chef de secteur frais L.S.

- * Assurer le bon fonctionnement des rayons frais L.S..
- * Apporter la satisfaction à la clientèle.
- * Gestion du personnel, recrutement, formation et animation (15 Salariés).
- * Maîtrise et optimisation des déstockages entrepôts

janv. 2008 / janv. 2010

Manager de rayon produit frais

CORA

- * Gestion du personnel, recrutement, formation et animation.
- * Développer le chiffre d'affaire des rayons.
- * Tenue et mise en place du compte de gestion.
- * Bâti, applique et fait appliquer la politique et la stratégie commerciale.
- * Mise en place des opérations commerciales.
- * Négocie et référence les produits avec les fournisseurs locaux et régionaux.
- * Elabore le planning des allées saisonnières, pages presse,...

janv. 2007 / janv. 2008

Directeur de Magasin Franprix

- * Assurer le bon fonctionnement du magasin.
- * Apporter la satisfaction à la clientèle.
- * Gestion du personnel, recrutement, formation et animation (21 Salariés).
- * Maîtrise et optimisation du chiffre d'affaire, frais de personnel, démarques, stocks et frais généraux.

janv. 2005 / janv. 2007

Responsable du magasin

Ecole Carrefour Proximité (SHOPI)

- * Direction du magasin école (18 Salariés).
- * Formation des futurs Franchisés pour les enseignes de proximité du groupe CARREFOUR.

janv. 2003 / janv. 2005

Manager Commercial Distribution

Casino France

- * Assurer la liaison entre la Direction et les détaillants de son secteur.
- * Développer le chiffre d'affaire des magasins.
- * Maximiser la marge du secteur ainsi que son développement.
- * Assurer la formation des nouveaux gérants.
- * Contrôler le respect de la politique commerciale du groupe.
- * Vérifier le merchandising.
- * Augmenter le taux de détention des produits livrés dans les magasins.
- * Suivre le déroulement des actions commerciales.

janv. 1996 / janv. 2003 Responsable Secteur Frais
Champion (PROMODES) Vernouillet 78
* *Mise en place et optimisation des opérations commerciales.*
* *Gestion des stocks.*
* *Formation, animation et management de son équipe.*
* *Optimiser la performance économique du magasin.*
* *Gérer son budget.*
* *Réalisation des objectifs commerciaux.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2006 Formation Management Société FORMADIS

/ juin 1994 Terminal Option Artistique
PARIS (6)

/ juin 1993 B.E.P. Sanitaire et Social - BEP
BOULOGNE BILLANCOURT (92)

COMPETENCES

Pack Office, PPT

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Espagnol
Français

CENTRES D'INTERETS

Parachutisme, Judo