



**** *

03/02/1976 (48 ans)
Nationalité Française
Marié, trois enfants
Permis B (véhicule personnel)

*** * *

Domessin (73330)

*****,*@*,**

MANAGER DE MAGASIN (CADRE), Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- mai 2019 / aujourd'hui** **Directeur de boutique "BAYARD"**
The village à Villefontaine
- juil. 2009 / mai 2019** **MANAGER DE MAGASIN (CADRE)**
C&A Beynost (01), Le Mans (72), Mâcon (71) et Chambéry (73)
* *Formateur des futurs Managers et Assistant-Manager avec le service formation,*
* *Ouverture magasin (Val-Thoiry, Thonon les bains, salaise sur sanne, Annemasse, Lyon confluence, Bézier)*
* *Renfort ou soutien magasin, Merchandising.*
* *Management, Recrutement, Relationnel client.*
* *Gestion financière.*
- mai 2008 / juin 2009** **RESPONSABLE DE MAGASIN**
CASA Paray-le monial (71)
* *Management, recrutement.*
* *Renfort magasin, Display, Merchandising.*
* *Gestion financière et des stocks.*
* *Relationnel client.*
* *Projet livraison.*
* *Recherche d'un nouvel emplacement plus attractif (Zone ligerval et carrefour de Digoïn).*
- janv. 2005 / avr. 2008** **DIRECTEUR DE MAGASIN (CADRE)**
VIVARTE LA HALLE ! Narbonne (11), Le Puy en Velay (43), Marseille (13).
* *Formateur des futurs adjoints(es) de LA HALLE avec la C.C.I.*
* *Projet magasin centre ville*
* *Renfort magasin, Remodeling, Merchandising.*
* *Management, Recrutement, Relationnel client.*
- juil. 2004 / janv. 2005** **Commerciale**
ADMINISTRATEUR du
* *Relationnel client (fidélisation clientèle).*
* *Gestion commerciale (recherche de nouveau fournisseur).*
* *Management.*
* *Merchandising*
- sept. 2002 / juin 2004** **DIRECTEUR DE MAGASIN (CADRE)**
ERAM GEMO Lorient (56)
AUX VETEMENTS Longwy (54).
* *Management, Recrutement, Relationnel client.*
* *Merchandising, Renfort magasin.*
Autre : séminaire suivis par FORA FORMATION (Roubaix),
* *le manager dans son environnement, commerçant et pédagogue.*
- août 1999 / août 2002** **Conseiller Clientèle**
France Télécom Vichy et Moulins (03)

Compétences :

- * *Accueillir, argumenter, répondre aux objections et conclure une vente.*
 - * *Préparation d'actions commerciales (créations), réalisations, traitement, puis veilles.*
 - * *Suivi des clients (fidélisation).*
 - * *Utilisation de l'outil informatique : création d'abonnement, marges de manœuvre, facturation*
- Lieux d'interventions :*
- * *Agence (Vichy et Moulins).*
 - * *Foires, Salons (Vichy, Clermont-Ferrand).*
 - * *Marché de Noël (Le donjon).*
 - * *Semaine du trot (hippodrome de Vichy).*
 - * *Soirée de la Femme (hippodrome de Vichy).*
 - * *Discothèque (soirée publicitaire).*
 - * *Marketing (Moulins, Vichy)*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1999 / juin 2001	Action Commerciale (niveau); « France Télécom » - BAC+2 B.T.S.; Vichy (03)
/ juin 1997	B.E.P. (1995); Vente Action Marchande - en Sport-Etudes Rugby Elite - BEP BAC.; Pôle Espoir Rugby Elite , à Villefranche / s(69); Villefranche / s(69)

COMPETENCES

Val-Thoiry, Thonon, Vichy

CENTRES D'INTERETS

International Junior, Cyclisme, Course à pied hors stade, Marathon, billard, échecs, voyages