



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

24/08/1997 (26 ans)

\*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Bruges (33520)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

---

## Cadre, Manager Commerce, Confirmé

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

**mars 2023 /**

**Cadre, Manager Commerce**

AUCHAN RETAIL

*de Déploiement: Accompagnement des Magasins du Territoire Ouest sur le déploiement du projet société Modèle Organisationnel. Animation de la transformation auprès des comités de direction des Hypermarchés.*

**oct. 2022 / mars 2023**

**Cadre, Manager Commerce**

AUCHAN RETAIL

*Responsable Logistique sur le Magasin de Bouliac. Accompagnement du service Logistique sur la réorganisation des Réserves et l'optimisation des flux. Management d'une équipe de 15 à 20 collaborateurs.*

**juil. 2020 / oct. 2022**

**Manager des Épiceries Salées/Animalerie**

AUCHAN RETAIL

*collaborateurs (recrutement, formation, etc.), référencement de nouveaux produits/fournisseurs locaux, mise en place de nouvelles organisations de travail (Soleil, Rubis3, etc.), élaboration et suivi d'opérations promotionnelles et saisonnières.*

**nov. 2019 / juil. 2020**

**Agent de Maitrise, Manager en formation**

AUCHAN RETAIL

*dans le poste de Manager sur les Épiceries Salées/Animalerie : Objectif devenir manager. Management/Organisation d'une équipe de 7 collaborateurs*

**juin 2018 / nov. 2019**

**Employé commercial/second de rayon**

Auchan Retail

*Épiceries Salées, mise en rayon, gestion d'un rayon (Produits du Monde et Terroirs), supervision d'une équipe (7 collaborateurs), planification des entrées magasin et des thématiques (Nouvel An chinois, Terroirs, etc.), mise en place d'opérations commerciales*

**sept. 2017 / juin 2018**

**Employé Libre-service**

AUCHAN RETAIL

*gestion d'un rayon (Biscuit Apéritif) et de zones promotionnelles*

**sept. 2015 / sept. 2017**

**Contrat d'apprentissage, formation en alternance**

IUT TC Montesquieu Bordeaux

*Entreprise d'accueil CUISINELLA. Formation axée sur l'accueil, le recueil des informations clients, les relations clients, la détermination des besoins et le développement des techniques de vente.*

### DIPLOMES ET FORMATIONS

---

**janv. 2022 / janv. 2023**

**Formation et validation des Caces 1B, 3 et 5**

**sept. 2015 / sept. 2017**

**Diplômé du DUT Techniques de Commercialisation - BAC+2**

**sept. 2014 / mars 2015** **Terminale Économique et Sociale**  
Sud-Médoc - Le Taillan-Médoc

## **COMPETENCES**

---

excel, word

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais**

**Français**

## **CENTRES D'INTERETS**

---

sport, Handball, lecture, Voyages