



***** *****

13/06/1973 (50 ans)
Permis B

* * * * *

Arles (13104)

*****@*****.***

Responsable de magasin, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2023 / aujourd'hui responsable magasins

Nîmes

reprise de la responsabilité de deux magasins dans l'ameublement haut de gamme

mai 2021 / juil. 2023 agent commercial

Gestion des projets de vie (prise de mandats, visites, gestion des offres, compromis, actes authentiques et suivi des ventes)

oct. 2017 / mai 2021 Responsable d'Agence et Agent commercial

Franchisé Stéphane Plaza), Arles

* *Création d'une agence immobilière franchise Stephane Plaza*

* *Préparation à l'ouverture : Recherche du local, gestion des devis, des travaux, de l'implantation*

* *Recrutement, formation, management et suivi commercial*

* *Gestion de la communication des réseaux sociaux (Facebook, Flyers, sites de diffusions)*

* *Comptabilité (facture, déclaration franchise...)*

* *prospection, vente*

juil. 2013 / oct. 2017

Responsable de magasins

Laurie Lumière et Monteleone, Nîmes

* *Analyse et gestion des différentes problématiques, restructuration de l'équipe de vente*

* *Réorganisation et aménagement du magasin Laurie lumière (agrandissement, implantation, gestion des stocks...)*

* *Développement du secteur professionnel au niveau national pour le groupe KERIA : sélection de fournisseurs partenaires, formation des responsables magasin*

* *Recrutement et formations d'une équipe spécialisée linge de maison*

* *Création du magasin Monteleone : Réception marchandises, implantation et ouverture du magasin*

(ouverture août 2015)

* *Gestion et animations du magasin Laurie lumière et Monteleone*

* *Différentes missions de mise en place et réalisation des inventaires (Lattes, Le Pontet, Montfavet...)*

* *Réalisation de chantiers en éclairages et décorations : particuliers, bars, hôtels, restaurants...*

oct. 2008 / juil. 2013

Responsable de magasin

Laurie Lumière, Les Sables d'Olonne

* *Reprise de la responsabilité du magasin Laurie lumière (Achats, gestion des stocks, merchandising, recrutement, formations, gestion du compte d'exploitation...)*

* *Gestion de 2 magasins supplémentaires en remplacement sur Toulouse (6 mois)*

* *Organisation et réalisation des inventaires annuels pour les magasins de la Roche sur Yon, Niort,*

Blagnac, Portet sur Garonne

* *Missions d'ouverture, de déménagement, de réimplantation et restructuration d'autres magasins*

(Monfavet, Limoge, Bordeaux lac...)

* *Création d'un service décoration pour les particuliers en magasin : les rendez vous déco*

* *Création et gestion d'une structure pour les professionnels en magasin (hôtels, restaurants, bars...)*

- mars 2003 / sept. 2008 Auto-entrepreneur**
Les Sables d'Olonne/La Roche sur Yon
Préparation et ouverture de deux magasins
** Création du concept, recherche d'emplacement, gestion des travaux, implantation, ouverture*
** Recrutement et mise en place d'une équipe de vente*
** Achat de lots de vêtements et vente sur les marchés, les foires, les salons et en gros*
- janv. 1999 / janv. 2003 Responsable revendeurs**
ACIAL groupe GPRI, Nantes
** Mise en place de concessionnaires exclusifs sur chaque département Multi produits*
** Création de concessionnaires spécialisés mobilier de sécurité par département*
- janv. 1994 / janv. 1999 Attachée Commerciale**
ACIAL, Nantes
** Prospection, réalisation de devis, vente, appels d'offres, organisation de livraison, suivi de chantiers*
** Mise en place de partenariats et Implantation chez les revendeurs*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2020 / févr. 2021 Licence en management des activités commerciales - BAC+3**
Paris
- / juin 1994 B.T.S (force de vente) - BAC+2**
Nantes

COMPETENCES

Pack Office, Ls retail, Immofacil, Ecolix

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

sport, peinture, animaux, décoration