



***** *****

30/10/2020 (3 ans)
Nationalité F
Marié 3 enfants
Permis B

** ***** ** ** ***** ** *****

Planguenoul (22400)
***** - *****
*****@*****.***

Manager des ventes, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- mai 2014 /** **Manager Grande Distribution**
HYPER U
- sept. 2012 / déc. 2013** **Agent Immobilier**
GUY HOQUET
*Accompagnement des clients vendeurs et acquéreurs jusqu'à la signature de l'acte authentique.
Rédaction de mandats d'offres et de compromis de vente -
Signatures Notaire*
- sept. 2007 / oct. 2012** **Négociateur Immobilier**
LAFORÉT IMMOBILIER
*Accompagnement des clients vendeurs et acquéreurs jusqu'à la signature de l'acte authentique.
Rédaction de mandats d'offres et de compromis de vente - Signatures Notaire*
- janv. 2001 / déc. 2006** **Ingénieur d'Affaires**
INFOPOINT - OSIATIS : SSII
Grands Comptes ; PME.
- janv. 1987 / déc. 2000** **Ingénieur commercial**
TELCI - SECURINFOR
*Partenaires, Grossistes et Distributeurs.
Grands Comptes PME.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- janv. 2021 / aujourd'hui** **NOTION** - BAC+3
- oct. 2021 / janv. 2022** **Digital seller** - BAC+3
EVOCIME
- oct. 2011 / oct. 2011** **Management** - BAC+3
AFPA
- janv. 2007 / août 2007** **Ecole des ventes Laforêt Immobilier** - BAC+3
EFAB : Ecole des ventes Laforêt Immobilier 2007
- / juin 1984** **Bac D; Passionné de Photographie** - BAC
Institut Port royal
- /** **BTS Informatique Industrielle** - BAC+2

COMPETENCES

Commercial :

- Etablissement de plans de prospection (téléphonique, publipostage, événementiel...)
- Respect du CA et développement d'une stratégie commerciale.
- Achalandage et gestion des commandes en adéquation avec le marché.
- Gestion de prospects, suivi commercial et administratif (visites, relance...)
- Déterminer les besoins Clients. Ventes directes et indirectes.
- Développement et fidélisation d'un portefeuille client.
- Négociation des conditions de ventes.
- Gestion de projets clients.
- Rédaction des propositions de ventes, rédaction de contrats, mandats, compromis ...

Encadrement :

- Animation des réunions d'équipe, du personnel, et interface avec la direction
- Encadrement d'une équipe de 70 télévendeurs (vente indirecte Inmac).
- Recrutements et formations des nouveaux commerciaux et télévendeurs.
- Achalandage et gestion des commandes en adéquation avec le marché.
- Conception et gestion de tableaux de bord
- Formation des nouveaux négociateurs Immobilier (Laforêt).
- Coaching des équipes
- Gestion de conflits
- Entretien d'évaluation
- Entretien Professionnel
- Gestion des plannings et congés

Marketing :

- Conception de plaquettes de vente et de sites Web.
- Développement d'un service marketing

Administratif :

- Rédaction, connaissance et maîtrise du pack Office et des OS Apple, Windows et Android.

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Accompagnement et mise en place d'outils No Code pour la gestion du travail collaboratif de Start Up.
 Conception et réalisation du Site Internet de la commune de Planguenoual. Commission Communication, Urbanisme.

Passionné de Photographie.

Randonnées.

Bricolage