



15/02/1982 (42 ans)
Nationalité Française
Celibataire
Permis B

* *****

Istres (13118)
***** - *****
*****@*****,**

Mes compétences / mes qualités, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2019 / juil. 2020

Responsable département

Primark Marseille

Management : Animer les équipes employés et agents de maîtrise 30 personnes ASSABANE (intégration, accompagnement quotidien, formation, gestion disciplinaire...)

Gestion organisationnel de l'équipe planning, absence...

Gestion de budget : accroître les ventes et les résultats.

Gestion des stocks : Analyser les ventes, préconiser les commandes, gérez les stocks.

Animation commerciale: mise en avant des top ventes nationales, réimplantation des

sections, et de la surface de vente selon la saisonnalité Respect des normes

opérationnelles, d'hygiène et de sécurité : veiller à la bonne application hygiène et

sécurité de la politique Primark

juin 2014 / juil. 2019

Directrice de magasin

LEADER PRICE SALON DE PCE/Fos/Rognac

magasin formateur

Ouverture/fermeture magasin, commande, animation, règles d'hygiène alimentaire,

contrôle qualités, gestion du coffre, Analyse des indicateurs (CA, marge, démarque,

productivité) organisation de l'inventaire magasin, suivi et contrôle de commande des

fournisseurs direct, management de 15 à 25 pers. Recrutement, gestion

administrative des ressources humaine et de la comptabilité

sept. 2009 / juin 2014

Adjointe de direction

LEADER PRICE SALON DE PCE/SORGUES/ISTRES

Ouverture/fermeture magasin, approvisionnement, optimisation du stock, gestion des

pertes, gestion du coffre, respect des règles d'hygiène alimentaire, contrôle qualités,

planification du CA et de la productivité, Analyse des indicateurs.

juin 2008 / sept. 2009

Responsable Fruit et légumes

LEADER PRICE SALON DE PCE

Responsable fruits et légumes : tri du rayon, réception des marchandises, mise en

rayon gestion du cadencier, commande, gestion de la démarque, gestion du stock,

rotation, management.

avr. 2007 / juin 2008

Responsable frais

LEADER PRICE SALON DE PCE

commande, gestion de la démarque, gestion du stock, rotation, management

ouverture et fermeture

sept. 2005 / avr. 2007

Responsable boucherie volaille LS

LEADER PRICE SALON DE PCE

commande, gestion de la démarque, gestion du stock, rotation, management

ouverture et fermeture

juil. 2003 / sept. 2003

chef de caisse

LEADER PRICE SALON DE PCE

Accueil client, encaissement, comptage de coffre, prélèvement, fermeture de caisse,

management de 12 à 15 caissières, recrutement, formation, planning de caisse,

fermeture magasin

sept. 2001 / juil. 2003

Caissière réassortisseuse

LEADER PRICE ISTRES

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **BEP ventes /Formation en interne : management, communication, sst - BEP**

COMPETENCES

Manager confirmé

Développer la performance économique du centre de profit en collaboration avec mes équipes

Gestion et analyse des indicateurs d'activités et de performances

Mise en place d'action en phase avec la stratégie de l'entreprise Organisation des plans de formation et suivi des équipes pour les montées en compétence

Leadership, autonome et créative et mon sens des responsabilités sont mes atouts

Réactive, entreprenante et tenace dans les situations les plus délicates

Rigoureuse, Bienveillante mais exigeante. Engagé, curieuse, fiable

Disponible et accessible pour les clients comme pour les collaborateurs en permanence

Expérience professionnelle