



** **

Saint-Léonard-de-Noblat (87400)

*****@*****.***

CHEF DE SECTEUR-responsable de magasin, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2016 /

CHEF DE SECTEUR-MERCHANDISEUR

*Developpement des pdl sur le parc de 80 supermarchés
MEA des promotions , recadrage et ré-implantations
Force de proposition des nouveaux produits
Promoteur sur 8 départements pour CDS
disponible septembre si proposition interessante*

sept. 2015 / mars 2016

PILOTE MERCHANDISER-PROMOTEUR

FINAGAZ

*- Changement PLV des sites TOTAL GAZ,
11/03/2016 - 503 Clients sur 5 départements.87/23/19/24/16
Reporting journalier -*

août 2015 /

Responsable du secteur

44-17-85

30 - veille commerciale, suivi des accords nationaux et reporting.

juil. 2015 /

CPM FRANCE (AB INBEV) MERCHANDISER-PROMOTEUR

- Mise en avant de la marque, lutte anti rupture, animation

déc. 2013 / juin 2015

CHEF de rayon

MONOPRIX

*- Gestion et management de l'équipe commerciale
31/06/2015 - réalisation du CA et des marges, suivi commerciale et merchandising
- mise en avant des plans publi-promotionnels.*

mai 2013 / sept. 2013

Commerciale

DANONE EAU FRANCE MERCHANDISER-PROMOTEUR

*- Mise en avant de la marque, lutte anti rupture, animation
01/09/2013 - Responsabilité du secteur 79-17-85
- veille commerciale, suivi des accords nationaux et reporting.*

nov. 2012 / janv. 2013

RESPONSABLE DE MAGASIN

LEADER PRICE

*- Responsabilité d'ouverture d'un nouveau magasin du groupe
31/01/2013 - Recrutement de l'équipe commerciale et formation avec l'assistante en place
- management, gestion des approvisionnements, et suivi des marges.*

févr. 2009 /

RESPONSABLE DE MAGASIN

ALDI MARCHE

*- Ouverture de magasin, recrutement de l'équipe commerciale
31/10/2012 - Responsabilité de la gestion administrative, comptable, et marchandises.
- Réalisation des inventaires, taux d'inventaire 0,56 objectif groupe 0,50%*

févr. 2000 / déc. 2008

Responsable et formateur rayons fruits et légumes et charcuterie

LEADER PRICE - RESPONSABLE ADJOINT (17/16)

*- Réalisation des TG et mise en avant, des inventaires.
- Autre responsabilité, autre tâche, autre réalisation...*

juin 1990 / déc. 1999

GERANT

HUIT à 8

surface de vente, gestion de l'équipe commerciale,

31/12/1999 -Véritable patron de mon commerce avec des rayons traditionnels

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ août 1990

Technique e vente - BAC+2

/ sept. 1989

C.E.F.O.T.E.C- CHAMBRE DE COMMERCE

CHAMBRE DE COMMERCE; DE NANTES (44)

/ juin 1989

Option grande distribution-vins et alcools

/ sept. 1988

BTS TRADICOPA 1^oannée - BAC+2

IREO PONT DE LA MAYE (33)

/ juin 1988

gestion de l'entreprise AGRICOLE

/ sept. 1982

BREVET DE TECHNICIEN AGRICOLE

MFREO BEYNAC