



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Permis B

\*\*\* \*\* \*\*\*\*\*

Carpentras (84200)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

---

## responsable d'équipe commerciale, Sénior

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

janv. 2019 /

Carpentras

*Je gère depuis 2019 la boutique en ligne que j'ai créé et développé " jedecoremamaison.com " spécialisée dans la décoration murale intérieure ( vente de plaques métal et toiles décorative) ainsi que 3 boutiques en lignes sur la plateforme Ebay ( 2 boutiques identique a jedecoremamaison.com ainsi qu'une boutique de bijoux fantaisie)*

janv. 2016 / janv. 2019

**responsable d'équipe commerciale**

CVM-FRANCE Avignon

*J'ai occupé dans cette entreprise le poste de commercial de 2016 à 2017 puis de responsable d'équipe commerciale de 2017 à 2019 mes principales missions étaient ;  
- La prospection et la vente à une clientèle de particuliers de différent produit destinée a la rénovation énergétique ainsi que l'entretien des toitures et façades de leur maison (isolation des combles, isolation des façades, entretien des bois de charpentes, nettoyage de toiture...)  
- Le suivie, le contrôle et l'encaissement des chantiers.  
- La gestion et la formation d'une équipe commerciale.*

janv. 2012 / janv. 2016

**Auto entrepreneur**

Nans Les Pins (Var)

*durant cette période j'ai créé et développer une entreprise d'entretien piscines, jardins et petits travaux pour des clients particuliers  
Mes principales taches étaient donc l'entretien de piscines, la création et l'entretien des jardins ainsi que des petits travaux tels que la pose de clôture, la pose de carrelage et des petits travaux de maçonnerie.  
J'ai par la suite donné cette entreprise à mon petit frère quand j'ai déménagé sur Carpentras en 2016.*

janv. 2009 / janv. 2012

**assistant délégué ville.de**

AUBAGNE (Bouches du Rhône )

*- la prise de rendez vous avec des élus ( maire, adjoint communication ou tourisme, président de communauté de communes..... ) ainsi que l'organisation des planning du délégué.*

*Ma principales missions étaient en tant que délégué villes :*

*- la commercialisation auprès d'élus d'agenda municipaux, de plan de ville, de revue municipal, de guide touristique ainsi que du mobilier urbain.*

janv. 2009 / janv. 2009

**vendeur**

CASH PISCINE Saint Maximin la Sainte Beaume (Var)

*Durant cette période de 6 mois j'ai occupé le poste de vendeur en produit d'entretien et matériel pour piscines. Mes principales taches étaient la vente, conseiller une clientèle de particuliers agencé géré et entretenir une surface de vente.*

janv. 2005 / janv. 2009

**Notaire**

Actu immo sud Rougiers (Var)

*J'ai occupé dans cette entreprise que j'ai crée avec mon frère le poste de commercial  
Mes principales missions étaient :*

- la prospection et la rentré de biens immobiliers a vendre.
- la gestion de toutes les étapes entourent la vente d'un bien immobilier ( visite, proposition de bien, négociation, constitution de dossier, rdv notaire pour compromis et acte de vente....)

**janv. 1995 / janv. 2005    vendeur prêt**

porté Marseille (Bouches du Rhône)

*matin et tous les mois de juillet au marché du Prado puis a temps plein de juillet 1999 a septembre 2005.*

*Mes principales missions étais la gestion du stand au quotidien :*

- le montage et démontage d un stand de fripe de 18 m linéaires
- l'animation du stand la vente et l'encaissement de la clientèle
- la gestion des conflits entre clients des vols et des voleurs

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

/ juin 1999

**Bac professionnel electrotechnique** - BAC

lycée professionnel AMPERE / MARSEILLE

/ juin 1997

**BEP electrothecnique** - BEP

lycée professionnel AMPERE / MARSEILLE

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Français**