



**** *

Cannes (06150)

*****@*****.*

Responsable Commercial & Directeur de Magasin, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2021 /

Responsable Commercial & Directeur de Magasin

Hubside Store - CAP3000

Sourcing, Recrutements, intégrations et formations de nouveaux Collaborateurs. Pilotages réguliers et animations du PPLANS de l'équipe de vente.

Merchandising, PLV, gestion des stocks, suivi des commandes, relance des offres en cours.

Accompagnement des Vendeurs sur la surface de Vente, double écoute, mise en situation, montée en compétence, people review.

Pilotage de l'activité commerciale (volume de marge, C.A., TT, qualité des ventes, enquête J+2).

Gestion RH (élaboration des plannings, gestion du personnel).

déc. 2019 / sept. 2021

Directeur Commercial

Sun Façade - VALENCE

Management et encadrement des Collaborateurs.

Déploiement et pilotage de l'ensemble des actions commerciales et challenges.

Recrutements, intégrations et formations des Attachés Commerciaux.

E-Commerce, développement du site web, analyse des ventes.

Création de l'outil FormaSun (passeport Jeunes Vendeurs).

Suivi des indicateurs de performance, satisfactions Clients.

Acc. terrain, entretiens individuels et réunions commerciales hebdomadaires.

Réalisation des tableaux de bord des ventes,

févr. 2011 / oct. 2019

Chef des Ventes Régional

Groupe WÜRTH - Région IDF

Mise en place de la stratégie commerciale.

Développement des parts de marchés, clients GC.

Développement des parts de marchés.

Management et coordination de la FDV, accompagnements, recrutements, pilotage de l'activité commerciale.

mars 2006 / janv. 2011

VRP Exclusif

Groupe WÜRTH

COMPETENCES

Pack Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

