



**** * *** *****

Marié, 2 enfants

* ***** ** *****

Salies-de-Béarn (64270)

*****.*****@***.**

DIRECTEUR DE SUPERMARCHE, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

août 2008 / juil. 2019

Directeur

SUPERADOUR

Salies de Béarn, Peyrehorade, Tarnos, Condom, St Jean Pied de Port, Tarbes,
Bagnères de Bigorre
Directeur

janv. 2006 / janv. 2008

Directeur

Société ATAC à Voiron (38)

janv. 2006 /

DIRECTION DE SUPERMARCHE

jusqu'à 2000 m2, 40 salariés, 2 rénovations avec travaux lourds, 2 mises en place de
nouveaux
concepts avec changement d'enseigne et nouvelle organisation du travail
Solide formation et actions axées sur les Produits Frais

janv. 2001 / janv. 2006

Gérant

EUROPEUS POLSKA Sp zo.o

janv. 2000 / janv. 2006

Chef d'entreprise

* Création puis gestion d'une entreprise en Pologne spécialisée en Consulting export,
commerce
import/export,
* Tenue en parallèle d'un commerce local de produits alimentaires français
Véritable expérience de chef d'entreprise qui m'a permis de développer les
compétences pour
gérer un centre de profit en toute autonomie

janv. 1999 / déc. 2000

Chef de département BAZAR lourd

GROUPE CASINO

janv. 1996 / déc. 1999

Responsable textile Pays

Pologne

Ma mission a été de réussir la mise en place de
l'ensemble du secteur TEXTILE dans les 10 premiers hypermarchés GEANT du pays.
élaborer le concept commercial de surfaces d'environ 2 000 m2
organiser les rétro plannings sur les projets d'ouverture
recruter, former, manager les nouvelles équipes
contrôler les méthodes et la tenue du concept
superviser, coordonner les équipes entre tous les magasins du pays

Expérience produits frais encadrement équipe rigueur formation satisfaction
consommateurs
QUALITES PERSONNELLES DEVELOPPEES

* Sens du commerce et du client

* Sens de l'objectif et du résultat

* Faculté d'adaptation accrue

* Pragmatisme, rigueur et vision stratégique

* S'adapter à des nouveaux marchés

* Manager une équipe

* Entrepreneur commerçant

ENTREPRISES / FONCTIONS

janv. 1996 / janv. 1999 Responsable de l'organisation
GROUPE CASINO en POLOGNE
mise en place de l'ensemble du secteur TEXTILE

janv. 1994 / janv. 1996 formateur relais Sud-Ouest
** En commercial : théâtraliser les surfaces de vente, animer les ventes, négocier les achats, gagner des parts de marché*
** En gestion : élaborer et réaliser des budgets prévisionnels
augmenter le chiffre d'affaires et le bénéfice net
réduire les coûts de fonctionnement, les stocks et la démarque*

janv. 1987 / janv. 1996 Chef de département TEXTILE
LA RUCHE MERIDIONNALE intégrée au GROUPE CASINO

janv. 1981 / janv. 2000 19 ans responsable en hypermarché
** En FRANCE et en POLOGNE:*
** En management : recruter, former, manager des équipes jusqu'à 50 personnes
organiser le travail pour augmenter la productivité
faire adhérer les équipes au concept commercial*

janv. 1981 / janv. 1987 Chef de rayon chaussure / textile
GROUPE PROMODES hypermarchés CONTINENT

DIPLOMES ET FORMATIONS

**/ juin 2002 Formation « cadre commercial export »; Techniques d'export :
marketing, logistique, droit, assurances, études marché, anglais - BAC+3**
CESCI de Paris

**/ juin 2000 Formation de créateur d'entreprise; Thèmes : étude de marché, financier,
juridique sur projet réel**
CEPAC d'Angoulême

**/ juin 1980 Formation Professionnelle Pour Adulte; niveau BAC + 2 Spécialité : «
Responsable de rayon de grande surface » - BAC+2**
CFPA de Pessac (33)

/ juin 1978 BAC B - BAC
Argentan (61)

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Professionnel
Allemand	Elémentaire
Polonais	Courant