



***** **

marié et un enfant
Permis B et C

** ** ** ** *

Lyon 02 (69002)

***** - *****

*****.*****@*****. **

RESPONSABLE COMMERCIAL EXPORT, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2006 / juin 2013 Ingénieur commercial**
TRIGO (Nanterre)
frontaliers.
Prestataire de services - Ingénierie qualité & contrôle qualité opérationnel dans l'industrie -
C.A. : 55 M d'euros.
Réalisations : développement vertical, avec l'ouverture de comptes chez AREVA - SCHNEIDER -
- janv. 2002 / déc. 2005 Technico commercial**
AD Sécurité (Lyon 7)
Constructeur, installateur de fonctions liées à la domotique, aux automatismes et au contrôle d'accès, aux
fermetures - C.A. : 504 000 euros.
Réalisations : Installation des circuits de désenfumage sur l'aéroport de Saint-Exupéry...
- janv. 2001 / janv. 2002 Responsable de secteur**
SIMINOR - groupe SOMFY (Paris)
Constructeur de matériel d'automatismes domestiques, collectifs et industriels - C.A. : 26 M d'euros.
Secteurs couverts : Ile-de-France, Centre.
Réalisations : Référencement et développement des ventes au travers des canaux de distribution de
*matériel électrique en particulier auprès de REXEL - SONEPAR * indépendants.*
- janv. 2000 / déc. 2003 Responsable commercial**
LAUBY & CO (Paris)
Cabinet conseil en communication spécialisé dans le secteur des transports - C.A. : 460 000 euros.
Intervention pendant 3 ans par intermittence.
Parmi les budgets gérés : Programme interministériel de Recherche et d'Innovation dans les Transports
Terrestres (PREDIT), direction des Routes du ministère de l'Equipement.
- janv. 2000 / janv. 2001 Chargé d'affaires**
LACOUR Valentin S.A. (Macon)
Chaudronnier inox et noir, constructeur et installateur de matériel de manutention de pulvérulents, de
produits en vrac - C.A. : 5 M d'euros.
Intervention pendant une année - Secteur couvert : France.
Réalisations : Développement des ventes par la proposition d'ensemble à plus forte valeur ajoutée (vis
d'Archimède double enveloppe - vis inox 316l - 304l...)
- janv. 1993 / déc. 1998 Technico-commercial**
D.S. Dynatec S.A. (Paris)
Constructeur d'électrovannes et de vérins rotatifs / actionneurs tout fluide - C.A. : 1,85 M d'euros
Réalisations : Progression des ventes par la mise en place de circuits de distribution.
Développement des
ventes par la proposition d'ensemble à forte valeur ajoutée (axe d'articulation en titane, du bras

manipulateur du Nautilus IFREMER)...

- janv. 1992 / janv. 1993 Responsable de secteur quart Nord-Ouest, Nord-Est puis Rhône-Alpes**
DOEJINS France (Paris)
Représentant français de gammes de composants modulaires d'automatisation et d'asservissement pneumatiques et hydrauliques - C.A. : 4 M d'euros.
- janv. 1987 / déc. 1991 Chef d'atelier d'engins**
4° Régiment du génie de La Valbonne
*du franchissement et de travaux publics
(Gestion de l'entretien, de la maintenance et des réparations des matériels)
Encadrement d'une équipe de 6 à 8 techniciens.*
- / ALSTOM - CNIM
et horizontal dans le cadre de la proposition de services à plus forte valeur ajoutée.

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2003 / juin 2005 Maîtrise « Marketing-Ventes » CNAM - BAC+4**
ICSV
- / juin 1996 **Formation en marketing industriel**
CEGOS
- / juin 1994 **Formation de chef de produit**
CEGOS
- / juin 1991 **Formation en techniques de vente**
E.I.C.
- / juin 1988 **Brevet militaire professionnel - Equivalence B.T.S. Electrotechnique; Spécialité auto-engins génératrices - BAC+2**
- sept. 1984 / juin 1987 Ecole nationale technique des sous-officiers d'active d'Issoire**
- sept. 1977 / juin 1983 Etudes primaires et secondaires**

COMPETENCES

Marketing - Analyse marketing - Commercial - Mécanique

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant

CENTRES D'INTERETS

sport, marathon, trekking, aviron, natation, tennis, voyages en itinérant, séjours