

Responsable Commercial, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2011 / déc. 2014 Commercial

Web et solutions - St Etienne du Rouvray, dept 76

Vente de site internet marchand et vitrine BtoB et BtoC

Commercial pour solutions e-commerce en charge du secteur région

centre

Secteur région centre à crée totalement, chiffre d'affaire entre 250000€ à

300000€ par an

janv. 2007 / janv. 2011 Responsable Commercial

Blois

Gestion commerciale d'une entreprise de vente par internet en petit

électroménager outillage, fitness et informatique.

2007 chiffre d'affaire 100000€ et pour finir à 457000€ en 2011

janv. 1997 / janv. 2007 Toubureau Blois 41000

Prise en main du portefeuille Grand Compte complet

Portefeuille en juillet 1997 à 680 000€ et pour finir à 1 300 000€

janv. 1995 / janv. 1997 Commercial grand compte et moyen en fourniture de bureau

Toubureau Blois 41000

informatique

Prise en main du secteur de Blois et environ avec un chiffre d'affaire

à 400 000€ annuel

Et cédé en 1997 en partie le chiffre d'affaire atteint pour ce secteur

à 580 000€

janv. 1993 / janv. 1995 Commercial fournitures de bureau

Toubureau Blois 41000

Création d'un secteur Sologne 41 avec en chiffre d'affaire 80 000€

annuel

1990-1993 Et cédé ce secteur en 1995 dont le chiffre d'affaire était de 200 000€

annuel

Toubureau Blois 41000

Assistant Commercial

Responsable commercial géré les commandes des commerciaux et leurs

clients par téléphone

janv. 1987 / janv. 1993 Magasinier Toubureau

janv. 1987 / Début à mes 18 ans à l'entreprise toubureau en 1987

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français