



** ** ** ** ***** ** **

Nantes (44000)

*****@*****. **

RESPONSABLE COMMERCIAL REGION OUEST, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- oct. 2020 / mai 2021** **RESPONSABLE COMMERCIAL REGION OUEST**
LABORATOIRE SENSE
- déc. 2018 / sept. 2020** **CONSEILLER COMMERCIAL EN CIGARETTES ELECTRONIQUES, MATERIEL ET E-LIQUIDE EN MAGASIN**
Société NVA INVEST
- janv. 2012 / déc. 2018** **COMMERCIAL ITINERANT**
Société BERNER
BATIMENT ET TRAVAUX PUBLICS SECTEUR METAL/GROS-ŒUVRE
* *Prospection et acquisition de nouveaux clients*
* *Présentation des produits, démonstration de l'outillage*
* *Proposition des actions promotionnelles*
* *Saisie des commandes*
* *Gestion des retours clients, et du SAV*
* *Reporting quotidien de l'activité, préparations des tournées*
* *Formation des collaborateurs*

Capacités acquises : organisation, ténacité, initiative, force de proposition
- janv. 2004 / janv. 2012** **COMMERCIAL EN CUISINES ET SALLES DE BAINS**
VOGICA
* *Information, conseil*
* *Réalisation des plans techniques cuisines et salles de bains selon la cellule clients*
* *Application de la méthode et des techniques de ventes spécifiques*
* *Propositions commerciales*
* *Elaboration d'un devis*
* *Finalisation du contrat de vente avec les clients*
* *Réalisation commerciale 2012 : 450 000 Euros de CA soit environ 55 ventes*

Capacités acquises : écoute active, analyse, synthèse, respect des techniques de vente, négociation
- janv. 2000 / janv. 2004** **CHEF DE CENTRE / REPRESENTANT COMMERCIAL**
VOYAGES FRAM (Majorque/Baléares-Saly/Sénégal-Tenerife/Canaries Dubrovnik/Croatie)
* *Création et vente des programmes d'excursions*
* *Gestion comptable des excursions*
* *Animation des réunions d'information à l'arrivée des vacanciers*
* *Suivi des excursions auprès des prestataires locaux : contacts permanents avec les agences réceptives en langue locale (anglais et espagnol)*
* *Réalisation commerciale mensuelle liée à la vente des excursions : 30 000 Euros de CA*

Capacités acquises : créativité, communication, empathie, prise de parole en public, adaptation.
- /
- MOJY
Groupe LEVEST (ROYKIN, REFILL STATION, PETIT NUAGE, GREENEO, MOJY)

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2005 « Découvrir-Concevoir- Convaincre » VOGICA

/ juin 2004 « Technicien du tourisme »
IFC-Paris 11 ème

sept. 1998 / juin 2000 **BTS Tourisme et Loisirs** - BAC+2

/ juin 1998 **BAC STT (Action et Communication Commerciales)** - BAC

COMPETENCES

Pack Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

Français

CENTRES D'INTERETS

Théâtre, gastronomie, cinéma, voyages, sport