



\*\*\*\*\*

\*\* \*\* \*\* \*\* \*\*\*\*\* \*\* \*\*

Nantes (44000)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*. \*\*

## RESPONSABLE COMMERCIAL REGION OUEST, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2020 / mai 2021

#### RESPONSABLE COMMERCIAL REGION OUEST

LABORATOIRE SENSE

déc. 2018 / sept. 2020

#### CONSEILLER COMMERCIAL EN CIGARETTES ELECTRONIQUES, MATERIEL ET E-LIQUIDE EN MAGASIN

Société NVA INVEST

janv. 2012 / déc. 2018

#### COMMERCIAL ITINERANT

Société BERNER

BATIMENT ET TRAVAUX PUBLICS SECTEUR METAL/GROS-ŒUVRE

- \* Prospection et acquisition de nouveaux clients
- \* Présentation des produits, démonstration de l'outillage
- \* Proposition des actions promotionnelles
- \* Saisie des commandes
- \* Gestion des retours clients, et du SAV
- \* Reporting quotidien de l'activité, préparations des tournées
- \* Formation des collaborateurs

Capacités acquises : organisation, ténacité, initiative, force de proposition

janv. 2004 / janv. 2012

#### COMMERCIAL EN CUISINES ET SALLES DE BAINS

VOGICA

- \* Information, conseil
- \* Réalisation des plans techniques cuisines et salles de bains selon la cellule clients
- \* Application de la méthode et des techniques de ventes spécifiques
- \* Propositions commerciales
- \* Elaboration d'un devis
- \* Finalisation du contrat de vente avec les clients
- \* Réalisation commerciale 2012 : 450 000 Euros de CA soit environ 55 ventes

Capacités acquises : écoute active, analyse, synthèse, respect des techniques de vente, négociation

janv. 2000 / janv. 2004

#### CHEF DE CENTRE / REPRESENTANT COMMERCIAL

VOYAGES FRAM (Majorque/Baléares-Saly/Sénégal-Tenerife/Canaries  
Dubrovnik/Croatie)

- \* Création et vente des programmes d'excursions
- \* Gestion comptable des excursions
- \* Animation des réunions d'information à l'arrivée des vacanciers
- \* Suivi des excursions auprès des prestataires locaux : contacts permanents avec les agences réceptives en langue locale (anglais et espagnol)
- \* Réalisation commerciale mensuelle liée à la vente des excursions : 30 000 Euros de CA

Capacités acquises : créativité, communication, empathie, prise de parole en public, adaptation.

/

MOJY

Groupe LEVEST (ROYKIN, REFILL STATION, PETIT NUAGE, GREENEO, MOJY)

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/ juin 2005 « Découvrir-Concevoir- Convaincre » VOGICA

/ juin 2004 « Technicien du tourisme »  
IFC-Paris 11 ème

sept. 1998 / juin 2000 **BTS Tourisme et Loisirs** - BAC+2

/ juin 1998 **BAC STT (Action et Communication Commerciales)** - BAC

## COMPETENCES

---

Pack Office

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**

**Espagnol**

**Français**

## CENTRES D'INTERETS

---

Théâtre, gastronomie, cinéma, voyages, sport