



***** *****

Permis B

*** ** * ***** *****

Monchy-Breton (62127)

*****.*****@*****.**

COMMERCIALES, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2018 /

LES PORTAILS DES HAUTS DE FRANCE Tincques

Gestion relation client professionnels - mise en place de devis - Contact commercial - Présentation du showroom - Gestion des litiges clientèle - Passage de commandes matériels - Gestion de SAV - Mise en place du planning fabrication - Gestion des livraisons clients - Réalisation de devis pour particuliers et professionnels - mise en place des RDV
ALTERNANCE LES PORTAILS DES HAUTS DE FRANCE

juil. 2017 / sept. 2018

Gestion relation client - Etablissement de devis - Contact commercial - Présentation du showroom - Présence sur les " foires expo " - Gestion de clients professionnels - Gestion litiges clientèle - Passage de commandes matériels - Gestion de SAV - Création du catalo " menuiseries ".

oct. 2016 / juil. 2017

ALTERNANCE CAMAÏEU Euralille

Gestion stock - Gestion et relation client - Conseils clientèle - Mise en avant des produi Maintenir les codes exigés par le groupe Camaïeu dans la surface de vente - Calcul des indicateurs de ventes.

mai 2014 / mai 2016

ASSISTANTE VÉTÉRINAIRE

SCP Debret-Idjenadenne

Gestion du stress - Gestion clientèle - Gestion des stocks - Contact commercial - Assistance chirurgicale - Vente - Connaissance des médicaments et de la législation associée - Soins animaliers - Entretien/Hygiène

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2016 / juil. 2018

- BAC+2
IUT de Lens

mai 2014 / mai 2016

Gipsa Lens

/

FORMATION ASSISTANTE VÉTÉRINAIRE

/

DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (ALTERNANCE) - BAC+2

/

BACCALAURÉAT STG (MERCATIQUE) - BAC
Lycée Albert Chatelet (st pol/ternoise)

COMPETENCES

Word, Excel, Photofiltre

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Équitation, loisir et compétition, Voyages, Musculation