



***** *****

11/07/1981 (42 ans)

* * * * *

Vénissieux (69200)

*****.*****@*****.***

Fort de plus de quinze années d'expérience dans la gestion de centre de, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mai 2021 / mars 2023

DIRECTEUR DE MAGASIN

Conforama France

- Gestion d'un centre de profit de 10 millions d'euros.
- 25 collaborateurs dont 2 cadres responsable rayon et dépôt.
- Chef file des ventes associées et ventes additionnelles.
- Management et développement des talents par un management opérationnel.
- Définition et développement du projet commercial du magasin par le respect du merchandising et la mise en avant des offres promotionnelles.
- Contrôle de la bonne tenue du magasin et mise en place de l'exigence opérationnelle du site.
- Respect du droit du travail et de la convention collective - IRP.
- Gestion de la performance par l'animation du CA, Marge, Démarque, Résultat d'exploitation et EBITDA.

mars 2015 / avr. 2021

CHEF DE SECTEUR-RESPONSABLE COMMERCE

Auchan Retail

- Gestion d'un centre de profit de plus de 20 millions d'euros.
- 60 collaborateurs dont 3 cadres Chefs de rayon.
- Leader régional sur les techniques de ventes et la fidélisation client.
- Chef file de l'épicerie sucrée et salée, du merchandising périmètre.
- Management et développement des talents par un management opérationnel de terrain.
- Définition et développement du projet commercial du magasin par le respect du merchandising et la mise en avant des offres promotionnelles.
- Contrôle de la bonne tenue du magasin et mise en place de l'exigence opérationnelle du site.
- Respect du droit du travail et de la convention collective - IRP.
- Gestion de la performance par l'animation du CA, Marge, Démarque, Résultat d'exploitation et EBITDA.

janv. 2011 / déc. 2014

MANAGER DES VENTES-Kiabi Retail France

Strasbourg

- Gestion du rayon Homme/Femmes.
- Gestion des clôtures des caisses et des prélèvements bancaires

janv. 2007 / déc. 2010

ASSISTANT ADV-Zimmer France

Etupes

janv. 2003 / janv. 2007

ASSISTANT EXPORT

Etupes

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2007 / juin 2010

Master II gestion d'entreprise et management; Licence gestion d'entreprise et management - BAC+5

CNAM-Belfort

sept. 2001 / juin 2003

BTS Commerce International - BAC+2

sept. 1999 / juin 2000

Baccalauréat Général SES - BAC

Lycée Raoul Follereau-Belfort

COMPETENCES

COMMERCE/BUSINESS :

- Coaching commercial
- Animation Commerciale
- Efficacité opérationnelle
- Fixer/Atteindre objectifs
- Retro planning promotion
- Fidélisation
- Vente

MANAGEMENT / RH :

- Briefing/Débriefing managérial
- Accompagnement terrain
- Développement des Skills
- Formation
- Identification des potentiels
- Entretien projet professionnel
- Recrutement
- Planification
- Droit du travail - IRP

GESTION :

- Achat des produits
- Négociation fournisseur
- Montage des catalogues
- Analyses du compte d'exploitation : CA, Marge, Prix de vente, Coût de revient, Stock, Démarque, Cash-Flow, REX

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Bilingue
Italien	Bilingue
Français	Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Lecture, Ecriture de témoignage réel en collaboration avec une maison d'édition, marche en montage, peinture, voyages.