



** ***** ** *****

Marly (57151 CEDEX)

*****@*****. **

RESPONSABLE CLIENTS REGIONAUX GRAND EST, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2015 / oct. 2017

RESPONSABLE CLIENTS REGIONAUX GRAND EST

Départements

Conair Corporation.

C.A en responsabilité : +50%/N-1 à fin juin 2016.

** Gestion et Développement du portefeuille clients grand compte régionaux et Nationaux, Grossistes et Revendeurs.*

** Mise en place d'un plan de Prospection : Référencement de Centrale Régionale et Nationale.*

** Application de la stratégie commerciale.*

** Organisation et réalisation de formations et de challenges des équipes de vente (magasins, grossistes).*

** Accompagnement régulier force de vente grossistes*

** Développement de la visibilité de la Marque par le « Sell in » et « Sell out ».*

** Elaboration d'action promotionnelles.*

** Organisation et participation aux Salons organisés par les distributeurs et Salons Professionnels.*

** Veille concurrentielle.*

avr. 2012 / mars 2013

DIRECTEUR D'AGENCE COMMERCIALE

COCELEC - REGION NORD CHAMPAGNE ARDENNES

(7 Départements) et BENELUX

Distribution Gammes Petit et Gros Electroménagers (Encastrable, Eviers), chauffages, Image et Son

C.A en responsabilité : 7 M€ à fin 2012 +20% / N-1

Type de clientèle : Revendeurs, cuisinistes, TPE, PME, PMI, Artisans, G.S.A, G.S.B, C.E.

** Recrutement, formation et Management d'une équipe de 6 personnes (Assistants - Commerciaux).*

** Prospection et développement de la Région Champagne Ardennes après réorganisation des*

Secteurs de vente.

** Définition et suivi de la stratégie de vente Régionale.*

** Développement de la stratégie de fidélisation clients.*

** Création et mise en place de supports et outils d'aide à la vente.*

** Proposition et gestion du budget d'agence et force de vente (Objectifs individuels et Collectifs).*

** « Reporting » et suivi des objectifs en comité de direction hebdomadaire.*

Animateur de Réseau Régional : Développement et fidélisation du réseau d'affiliés.

Application de la Politique Commerciale et du concept de l'Enseigne.

janv. 1998 / mars 2012

RESPONSABLE DE REGION

COCELEC -REGION LORRAINE (5 départements) et Luxembourg

Résultat en responsabilité : Progression du C.A de 900 000 € à 4 M€ (dont 5 à 8% du C.A en Vente Direct).

** Développement et gestion du portefeuille clients : Revendeurs, cuisinistes, TPE, PME, PMI, Artisans, G.S.A, G.S.B,*

** Prospection commerciale.*

** Opérations commerciales saisonnières et animation des ventes.*

** Développement et suivi de Contrats Expositions Fabricants (Expo Conditionnelle) du Réseau Cuisiniste.*

Animateur de Réseau :

** Développement de la présence de points ventes sous enseignes.*

** Définition et négociation des objectifs commerciaux annuels.*

** Accompagnement clients lors de Salons, voyages, et Congrès Réseau Affiliés.*

** Mise en place de Réunions Commerciales, Promotionnelles, d'Animation et de*

janv. 1994 / janv. 1998 AGENT COMMERCIAL INDEPENDANT
Région Grand EST
** Gestion et développement de portefeuille clients professionnels du second œuvre, grands comptes Régionaux et nationaux, GSB, grossistes et revendeurs.*
** Prescription gamme technique de céramique (Architectes, Maître d'Œuvre, Bureau d'Etudes).*
** Business Plan ; Prévisionnel, Compte d'exploitation, Compte de résultat .*

janv. 1990 / janv. 1994 DIRECTEUR DE MAGASIN
DARTY - NANCY
** Management d'une équipe de 15 personnes (équipe de vente, logistique et secrétariat).*
** Gestion et analyse de l'activité magasin.*
** Recrutement et formation (Techniques de Vente, offres de services).*
** Rapports mensuels sur les résultats d'activités.*
** Gestion des stocks sur outil informatique (AS400).*

** Analyse de la concurrence.*
** Préparation et contrôle de l'inventaire.*

janv. 1987 / janv. 1990 VENDEUR ELECTROMENAGER
DARTY Thionville - Metz- Vandoeuvre

janv. 1986 / janv. 1987 MAGASINIER POINT DE VENTE
DARTY Moulines les Metz

DIPLOMES ET FORMATIONS

mars 2018 / mai 2018 Cours Anglais " face to face" - BAC+2
Wall Street English Metz

/ juin 2014 Niveau BTS TECHNICO-COMMERCIAL - BAC+2
GRETA Metz

/ juin 2013 Formation Linguistique : Remise à niveau Anglais (A1/ A2) et initiation au Luxembourgeois
GRETA Talange (57)

/ Formation anglais professionnel (A2/B1) - TOEIC niveau 460; 2014
Wall Street Institute

/ Microsoft Office: WORD, EXCEL, POWERPOINT

COMPETENCES

TPE, G.S.A, G.S.B, NANCY, AS400, Microsoft Office, WORD, EXCEL

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Professionnel

CENTRES D'INTERETS

Educateur football section U15 - 2005: Diplôme 1er degré