



***** *****

Permis B

***** ** *****

Labenne (40530)

*****.*****.**@*****.***

Responsable, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- sept. 2021 / mars 2022 responsable magasin**
sas zoomag, zoomalia (Tarnos 40)
Développer le chiffre d'affaires à travers la satisfaction client, l'attractivité du point de vente, le management, dans le cadre des objectifs d'entreprise et de ses politiques commerciales et humaines.
- nov. 2020 / sept. 2021 Adjoint de direction**
sumatyr sas centre leclerc, tolevi, (tosse 40)
Superviser la stratégie commerciale décidée avec l'aide du directeur. Etre responsable des résultats commerciaux, de l'image et de la satisfaction client, mais aussi du climat social du magasin. Objectif : développer les ventes et améliorer en continu la performance. Etre l'aise côté commercial, mais aussi côté gestion et management.
- janv. 2014 / août 2020 Responsable**
Bricomarché (Soorts hossegor 40)
Secteurs d'activités : Jardin, Animalerie, Décoration, Automobile, Piscine, Bricolage (électricité, plomberie, menuiserie, outillages), Construction.
- janv. 2005 / janv. 2013 Employé-responsable rayon**
Jardiland (Bassussarry 64)
- janv. 2004 / janv. 2005 Employé**
Jardiland (Bergerac 24)
Secteurs d'activités : Animalerie, Bassin, Décoration extérieur, Pépinière, Serre chaude, Accessoires jardin, Produits phytosanitaires.
- janv. 2004 /** **Employé et stagiaire**
Agrigel (cholet 49), Pasquier Brioches (Maulévrier 49), Truffaut (Le Chesnay 78)
Secteurs d'activités : Jardinerie, Bricolage, Alimentaire.

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2012 Certiphyto, catégorie phytopharmaceutiques/produits usage amateur, délivrance, distribution, vente, de produit**
- / févr. 2011 Certificat de Capacité relatif à l'exercice des activités liées aux animaux d'espèces domestiques**
Pau 64
- sept. 2007 / juin 2008 Formation Responsable de Rayon**
l'Ecole Supérieur d'Agriculture d'Anger, DISTRICAMPUS (Anger 49)
- sept. 2002 / juin 2004 Brevet Technicien Supérieur en Action Commerciale**
(Cholet 49)
- sept. 2000 / juin 2002 BAC Professionnel Technicien Conseil, Vente - BAC**

sept. 1998 / juin 2000 **BEP Services Vente** - BEP
(Nort-sur-Erdre 44)

COMPETENCES

MANAGEMENT :

Animer et mobiliser une équipe d'une dizaine de collaborateurs, anticiper et organiser l'activité, s'assurer que l'équipe est en permanence opérationnel, la faire progresser, réaliser des entretiens, communiquer avec sa hiérarchie.

GESTION :

Etre responsable de l'application des procédures caisse, de l'application des procédures du circuit marchandises, de la démarque, respecter le droit du travail et le règlement propre à l'enseigne, respecter les budgets, être le garant des procédures de sécurité.

MERCHANDISING :

Etre responsable de l'entretien du point de vente, appliquer la stratégie merchandising propre au magasin (implantations, publicités, informations sur le lieu de vente, mise en avant, théâtralisation..).

COMMERCE :

Animer et mobiliser l'équipe, être exemplaire dans les attitudes de l'accueil et de la vente, connaître et appliquer les différentes phases de vente, animer la performance de mon équipe, appliquer et faire appliquer la charte service.

CENTRES D'INTERETS

Natation, vélo, marche, animaux de compagnie