*** *******
Permis B

**** ***** ******
Brie-Comte-Robert (77170)
********** - **********
.****@*****.**

Conseiller en pilotage d'entreprise, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2021 /

Conseiller en pilotage d'entreprise
LQG Conseil (77170 Brie comte Robert)
Création de la société - Vente de prestations de service
Prospection commerciale et réunion de réseaux en B to B

févr. 2009 / août 2021

Directeur de magasin
SAS MICHELET - Groupe Jardins Loisirs (91090 Courcouronnes)
CA de 5 m d'€ - 20 salariés - 80% de clientèle B to B
Fixer le cap et les objectifs financiers (CA, Mg, Compte de résultat, trésorerie)
Associer les 3 responsables de service à la stratégie et aux axes de développement
Construire la sélection de gamme de produits et mener les négociations fournisseurs
Définition de la stratégie de communication et d'animation (vente privée, porte ouverte, salon...)
Passer les commandes et suivre les approvisionnements et les stocks
Management de 20 personnes (commerciaux, techniciens, administratifs) : recrutement, formation, gestion des démissions, licenciements, entretien annuel, etc...
Identifier et répondre aux marchés publics
Gérer un portefeuille de client B to B et B to C et veiller à la satisfaction de l'ensemble
Contrôler et participer à la bonne tenue du magasin et de l'accueil client

juin 2003 / janv. 2009

Responsable des achats
Groupe Jardins Loisirs (77090 Collégien)
Etude de marché et analyse des données
Recueillir et restituer les éléments des 27 magasins lors des réunions régionales
Déterminer la stratégie d'achat, la sélection des produits et des fournisseurs.
Mener les négociations et les accords-cadres et constituer la bible des achats
Construire le plan de communication national et la sélection des produits
Coordonner et suivre le passage des commandes des magasins

janv. 1997 / juin 2003

Responsable de la filière motoculture puis outillage électrique
Les Mousquetaires (91070 Bondoufle)
Analyser les études de marché et construire la stratégie de gamme et de développement
Construire et présenter les objectifs financiers de la filière
Sourcer les produits à l'échelle internationale, visiter les usines et mener les négociations
Construire la bible des achats pour l'ensemble des enseignes du groupe
Convaincre lors de commission de communication de la mise en avant de produits sélectionnés
Passer les commandes et assurer le suivi des approvisionnements
Manager une équipe de 2 à 4 personnes.
Travailler en étroite collaboration avec l'ensemble des services annexes
Gérer et veiller à la satisfaction des magasins du groupe

janv. 1996 / janv. 1997

Assistant acheteur de la filière motoculture en alternance
Les Mousquetaires (91070 Bondoufle)
Analyse des études de marché - Assister et mener des négociations fournisseurs
Réalisation de la bible des achats - Gérer les réclamations des clients (magasins)
Suivre les cours théoriques et pratiques du CIEFA (Groupe IGS)

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2021	**Prévention et secours civique de niveau 1 (PSC1)**
/ juin 1996	**Assistant acheteur**
/ juin 1995	**BTS Action Commerciale** - BAC+2
/ juin 1993	**BAC G3 (Techniques commerciales)** - BAC

COMPETENCES

Word, Excell, Publisher, Power Point, Prestashop, SAS

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Français

CENTRES D'INTERETS

Pongiste, Karting, Cuisine, Presse spécialisée